

**STARTUP
& CYBER**

ROADTRIP

ÚNETE A

#INCIBEEMPRENDE

STARTUP INSPIRE

Programa de incubación
INCIBE Emprende by Sherpa Tribe

En colaboración con:



Ciudad
de Málaga

polo de contenidos
digitales



Incubadora
Alta Tecnología
de Cádiz

 **Financiado por
la Unión Europea**
NextGenerationEU



GOBIERNO
DE ESPAÑA
MINISTERIO
PARA LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL
Y DE LA FUNCIÓN PÚBLICA



 **Plan de
Recuperación,
Transformación
y Resiliencia**

 **incibe**
INSTITUTO NACIONAL DE CIBERSEGURIDAD

 **incibe
emprende**

 **Sherpa
Tribe**

¿A QUIÉN va dirigido el programa?

1



Personas que tengan una idea innovadora o un proyecto ya iniciado.

2



Proyectos que aún no estén constituidos como una empresa.

3



Iniciativas basadas en ciberseguridad o que la incorporen, siendo indiferente el sector.

¿QUÉ TE ofrecemos?

- 1 Programa de aceleración** de 4 meses de duración.
- 2 Formaciones presenciales** en las instalaciones de Polo Digital.
Listado de formaciones propuesto en calendario.
- 3 30h de mentorías individuales** con grandes expertos adaptadas a las necesidades de cada proyecto.
- 4 Hasta 30h de asesoramiento** legal, fiscal y laboral.
- 5 Modalidad híbrida** (actividades presenciales y online).
- 6 Visita a 10 agentes** del ecosistema.
- 7 ¡Demo Day!**



BENEFICIOS del programa



Acceso
gratuito al
programa



Perks



Acceso
gratuito a la
metodología
Vianeo



Formato
híbrido
flexible

PERKS incluidos



Pitchea y da a conocer tu proyecto en **Founders Live.**



Podrás tener acceso para trabajar en **nuestras instalaciones, espacios comunes y salas.**



Conecta con el ecosistema de financiación del **grupo Orbyn.**



Accede a **+100 actividades gratuitas:** charlas, eventos, networking, formaciones...



Forma parte del **programa Erasmus for Young Entrepreneurs** de la mano de **Innagate to Europe.**

EL LUGAR

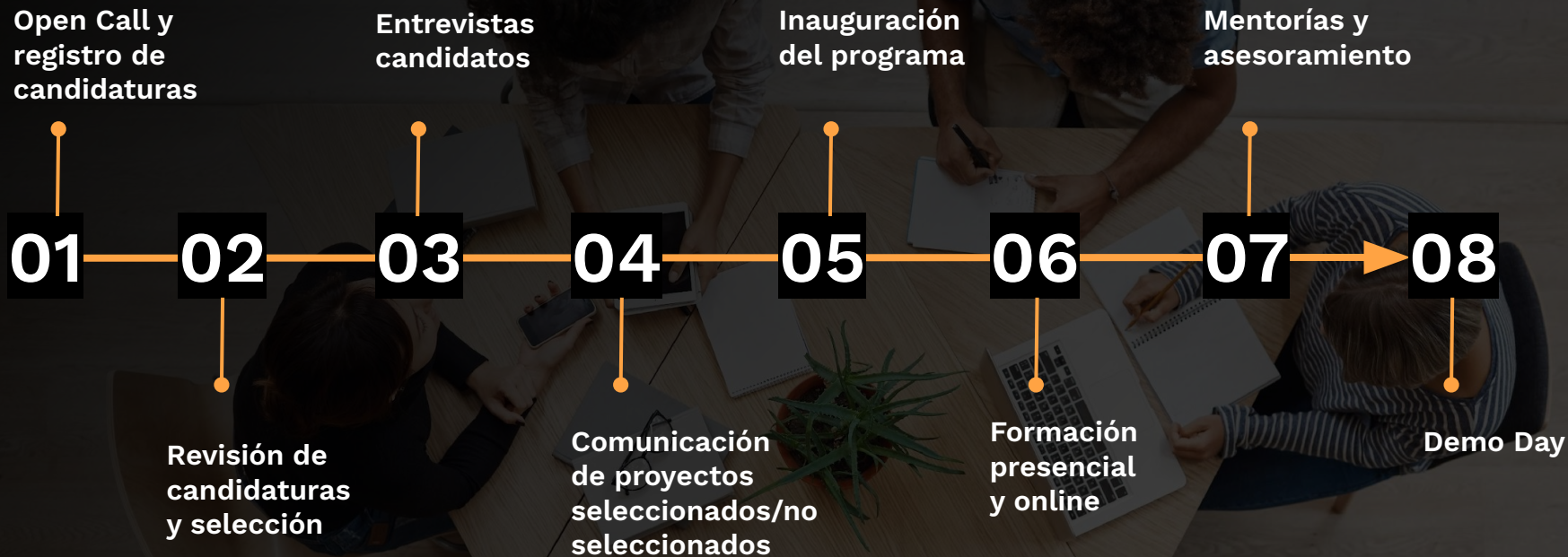
Polo Digital

El Polo Nacional de Contenidos Digitales es una entidad pública dependiente del **Ayuntamiento de Málaga** que tiene como objetivo **fomentar el emprendimiento** y generar un ecosistema fuerte en torno a los **videojuegos, la realidad virtual y la producción audiovisual** (Media and Entertainment).

📍 Av. Sor Teresa Prat, 15,
Carretera de Cádiz, 29003 Málaga

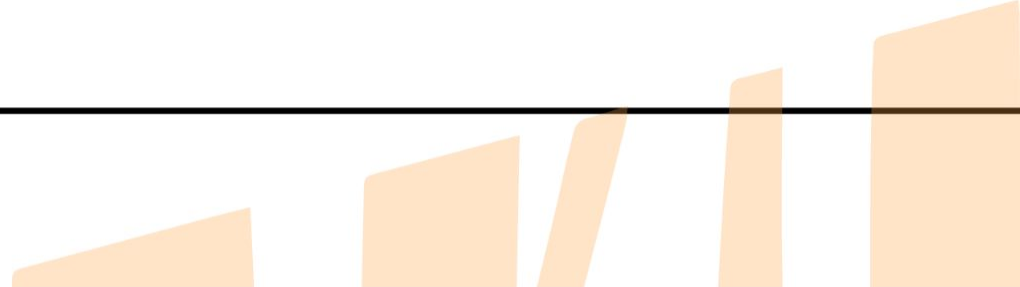


Pasos de programación y calendario



👉 [Calendario de actividades - V1](#)

SEPTIEMBRE 2025



LUN

MAR

MIÉ

JUE

VIE

SÁB

DOM

1	2	3	4	5	6	7	
8	9	10	11	12	13	14	
15	16	17	18	19	20	21	
22	M1 Propuesta de valor 23 Inauguración	Mentoría Asesoramiento 24	Mentoría Asesoramiento 25	Mentoría Asesoramiento 26	27	28	
Mentoría Asesoramiento 29	M2 Encaje producto- 30 mercado						

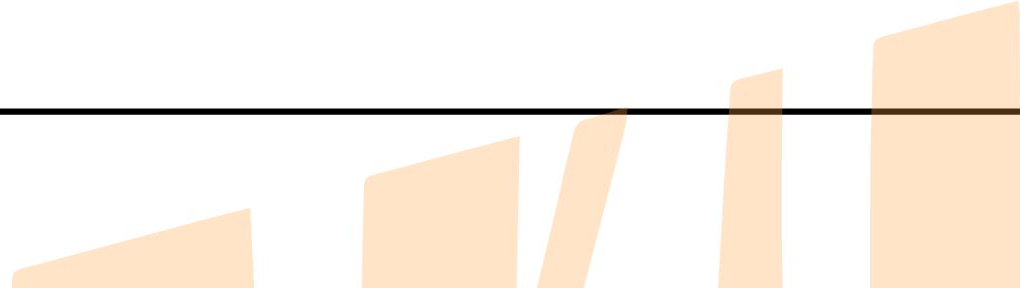


Online



Presencial

OCTUBRE 2025



LUN	MAR	MIE	JUE	VIE	SÁB	DOM
		Mentoría Asesoramiento 1	Mentoría Asesoramiento 2	Mentoría Asesoramiento 3	4	5
Mentoría Asesoramiento 6	M3 Modelo de negocio 7	Mentoría Asesoramiento 8	Mentoría Asesoramiento 9	Mentoría Asesoramiento 10	11	12
Mentoría Asesoramiento 13	M4 Valoración del entorno 14	Mentoría Asesoramiento 15	Mentoría Asesoramiento 16	Mentoría Asesoramiento 17	18	19
Mentoría Asesoramiento 20	Mentorías Asesoramiento 21	Mentoría Asesoramiento 22	Mentoría Asesoramiento 23	Mentoría Asesoramiento 24	25	26
Mentoría Asesoramiento 27	M5 Blockchain y ciberseguridad 28	Mentoría Asesoramiento 29	Mentoría Asesoramiento 30	Mentoría Asesoramiento 31		

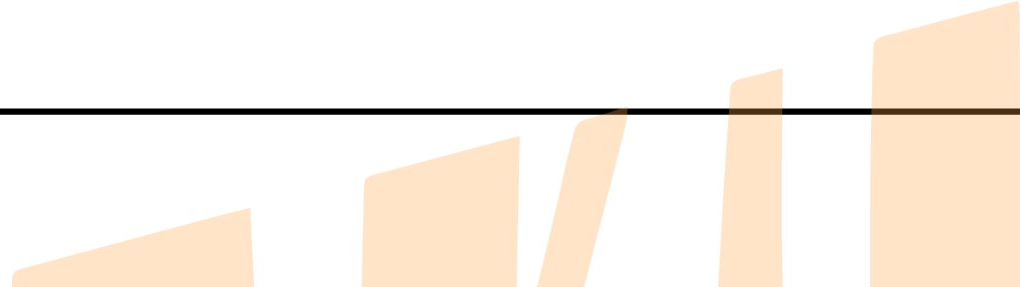


Online



Presencial

NOVIEMBRE 2025



LUN

MAR

MIÉ

JUE

VIE

SÁB

DOM

					1	2
Mentoría Asesoramiento 3	M6 Herramientas útiles 4	Mentoría Asesoramiento 5	Mentoría Asesoramiento 6	Mentoría Asesoramiento 7	8	9
Mentoría Asesoramiento 10	M7 Marketing y GoToMarket 11	Mentoría Asesoramiento 12	Mentoría Asesoramiento 13	Mentoría Asesoramiento 14	15	16
Mentoría Asesoramiento 17	M8 Ámbito Legal 18	Mentoría Asesoramiento 19	Mentoría Asesoramiento 20	Mentoría Asesoramiento 21	22	23
Mentoría Asesoramiento 24	M9 Búsqueda de financiación 25	Mentoría Asesoramiento 26	Mentoría Asesoramiento 27	Mentoría Asesoramiento 28	29	30



Online



Presencial

DICIEMBRE 2025

LUN

MAR

MIÉ

JUE

VIE

SÁB

DOM

1 Mentoría Asesoramiento	2 M10 Preparación Pitch Deck	3 Mentoría Asesoramiento	4 Mentoría Asesoramiento	5 Mentoría Asesoramiento	6	7
8 Mentoría Asesoramiento	9	10	11	12	13	14
15	16 Demo Day	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

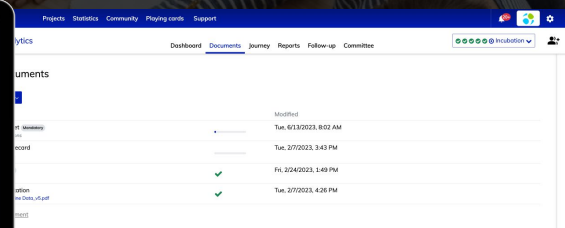
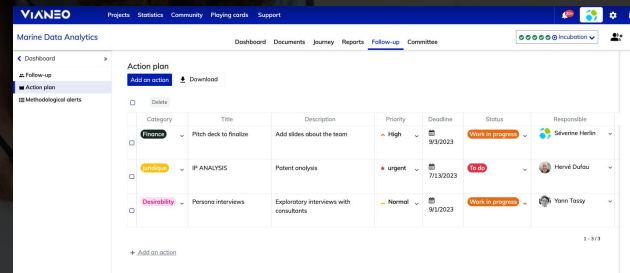
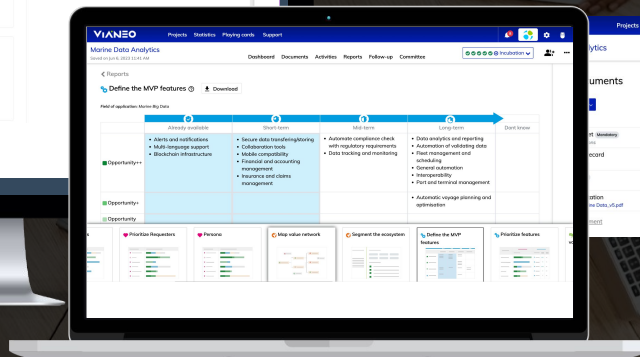
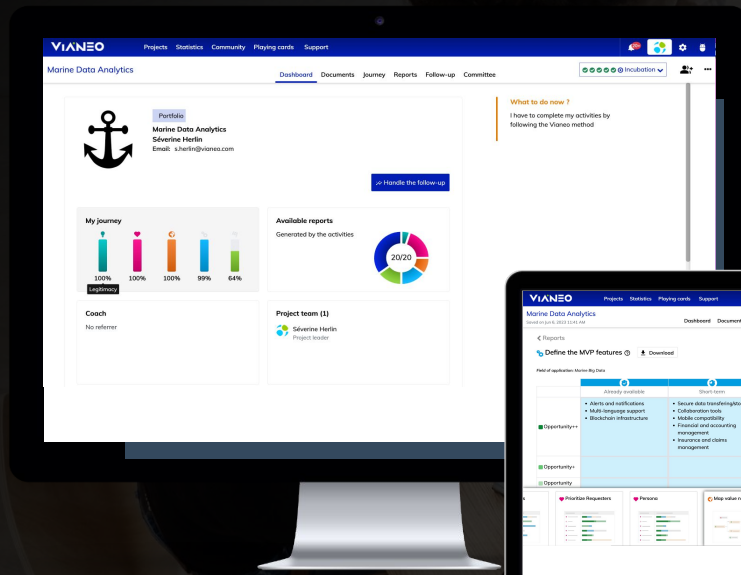


Online

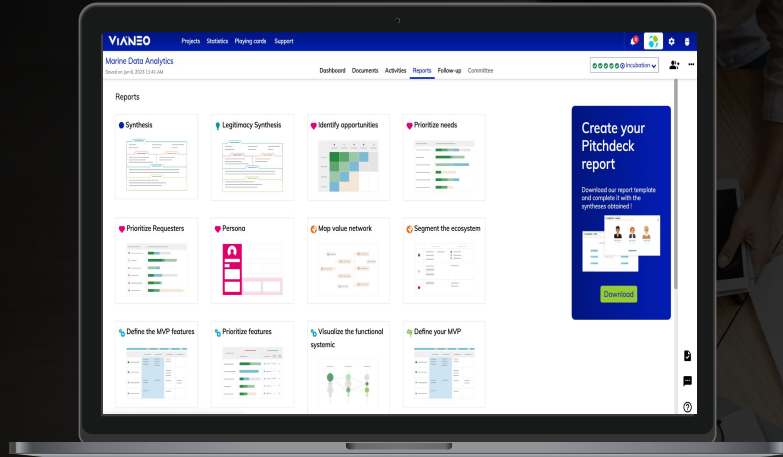


Presencial

Accede a una nueva metodología para tu proyecto: **VIANEO**



Claves sobre la metodología VIANEO



- Metodología de innovación centrada en el “**Business Design**” integrada en una herramienta de gestión de proyecto que ofrece una solución única de “Fast Business Prototyping”.
- Pasando por 5 etapas, **facilita una prueba de valor de la idea de negocio**, y ayuda a validar la idea con un acercamiento sistémico a la innovación y asegurando un adecuado “product-market fit”. **Crea un enfoque sistémico: pasar de la idea al modelo de negocio (“Go2market”)**.
- Se basa en la **efectuación**, un enfoque de **toma de decisiones en emprendimiento** que se centra en trabajar con lo que se tiene, asumir solo los riesgos que puedan permitirse, aprovechar las oportunidades a través de **colaboraciones flexibles y creativas**, adaptar las metas a lo inesperado y tomar un rol activo para construir el futuro.

Nuestros formadores y speakers



Florence D'Emmerez

Profesora de innovación
y emprendimiento

Propuesta de valor,
product-market fit y pitch
deck

[Linkedin](#)

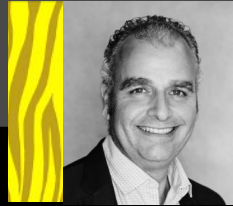


Eduardo Suja

Mentor
Vianeo

Modelo de negocio y
valoración del entorno

[Linkedin](#)



Stéphan L. Maisons

Fundador. Sherpa Tribe

Búsqueda de financiación

[Linkedin](#)



Sara Velasco

Comunicaciones. Sherpa Tribe

Herramientas útiles

[Linkedin](#)



Irene Andreu

Profesora de innovación
y emprendimiento

Marketing & Go-to-market

[Linkedin](#)



Eva Quero

Regional Sales Director en
EMEA/MENA

Ciberseguridad

[Linkedin](#)



Estela Moreira

Venture lead Sherpa Tribe

Ámbito legal

[Linkedin](#)

Algunos de nuestros asesores



Estela Moreira

Venture lead Sherpa Tribe

#Innovación #Emprendimiento
#Legal

Responsable del área de
Emprendimiento y del programa
INCIBE EMPRENDE by Sherpa
Tribe.

[Linkedin](#)



Alejandro Hernández

Consultor financiero. Sherpa
Tribe

#Finanzas #Financiación

Analista financiero
especializado en startups.
Máster en Finanzas y
Servicios de Gestión
Financiera por EAE Business
School.

[Linkedin](#)



Natalia Carrero

Business Development | Project
Management | Event Manager

#Innovación #Emprendimiento
#Legal

Profesional en operaciones e
innovación en Sherpa Tribe,
donde coordina programas de
incubación y aceleración de
startups.

[Linkedin](#)

Algunos de nuestros mentores



Florence D'Emmerez

Profesora de innovación
y emprendimiento

#Innovación #Marketing #Negocio

Consultora en proyectos de
Innovación e
intraemprendimiento,
proyectos de estrategia
empresarial y responsable de
marketing digital en una
compañía de transportes.

[LinkedIn](#)



Eduardo Suja

Profesor de innovación y
emprendimiento

#Negocio #Ideación

Sólida experiencia en IT.
Director de proyectos
responsable de todo el ciclo
de vida de los mismos.

[LinkedIn](#)



Stéphan L. Maisons

Fundador. Sherpa Tribe

#Negocio #Innovación
#Financiación #Ventas

Coach estratégico, inversor y
facilitador de la puesta en
marcha del proceso
estratégico de empresas tanto
en Europa como en Latam.

[LinkedIn](#)

Algunos de nuestros mentores



Irene Andreu

Growth & Ecosystem Manager
Sherpa Tribe

#Innovación #Marketing #Negocio

Mentora certificada en business design para startups, con experiencia en el ecosistema de innovación internacional. Enfocada en impulsar engagement y comunicación de proyectos tecnológicos.

[Linkedin](#)



Alejandro de la Granja

Cybersecurity | Digital
Transformation at Atalanta
#Ciberseguridad
#TransformaciónDigital

Desarrollo de Negocio y Líder
de Equipos. Más de 15 años
en empresas de TI y
Seguridad liderando equipos
multidisciplinares.

[Linkedin](#)



Eva Quero

Ciberseguridad

#BusinessDevelopment
#GestiónDePersonal

Profesional en desarrollo de
negocio con experiencia en
expansión comercial y
gestión de equipos en el
sector tech.

[Linkedin](#)

Algunos de nuestros mentores



Sergio Álvarez Tejeda

CEO
Serialify

#Innovación #Emprendimiento

Emprendedor multidisciplinar con experiencia en inversión, marketing y contenidos interactivos. Ha liderado proyectos en sectores diversos, siempre enfocado en crear productos con impacto.

[LinkedIn](#)



Ana García Pérez

Co-Fundadora | Directora de
Estrategia y Marca en Cloudy

#Marketing
#PosicionamientoDigital

Cofundadora y directora de Estrategia y Marca en Cloudy, donde impulsa marcas locales a través de estrategia, diseño y resultados tangibles.

[LinkedIn](#)



Andrea Martínez Santos

Especialista en Marketing
digital y análisis de datos

#MarketingDigital
#PublicidadOnline

Asistente de marketing en Silvia Batlle. Ha desarrollado experiencia en ventas e influencer marketing en empresas como Repagalia y Qudox, diseñando campañas innovadoras con impacto en el entorno digital.

[LinkedIn](#)

Algunos de nuestros mentores



David Pascual

Dir. Innovación y trans.digital.
Grupo Iberinsa

#Ciberseguridad #Innovación

Más de 23 años de experiencia en diferentes sectores y países de Europa y LATAM en multinacionales del sector tecnológico como El Corte Inglés, Indra o Everis.

[Linkedin](#)



Ludovico López

Vocal de la junta Directiva de
Gaia x España para startups

#Ciberseguridad
#emprendimiento

Con experiencia en data analytics, inteligencia artificial (IA), protección de data centers, migración y consolidación tecnológica y desarrollo de negocio.

[Linkedin](#)



XXXXXX

XXXXXX

#XXXXXXX #XXXXXXX

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX
XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

[Linkedin](#)

Entidades promotoras



**Entidades
colaboradoras**

FOUNDERS
LIVE

.Orbyn

FELLOW
FUNDERS

VIA NEO



DOZEN

INNOGATE
TO EUROPE



Han pasado por el programa



FAQs

1

¿Qué es INCIBE Emprende?

INCIBE, Instituto Nacional de Ciberseguridad trabaja para afianzar la confianza digital, elevar la ciberseguridad y la resiliencia y contribuir al mercado digital de manera que se impulse el uso seguro del ciberespacio en nuestro país.

La iniciativa INCIBE Emprende está dirigida a emprendedores y start-ups con el objetivo de ofrecer un impulso y apoyo para crear un ecosistema de emprendimiento.

Este proyecto se alinea bajo 3 ejes estratégicos: La Estrategia Nacional de Ciberseguridad (ENCS), la Agenda España Digital 2026 y el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia del Gobierno de España.

Este proyecto, que se extenderá a lo largo de dos años, está repleto de oportunidades y aprendizajes valiosos en los que pretendemos impulsar proyectos empresariales tanto de ciberseguridad como del sector agroalimentario, turismo o alimentación siempre que estos tengan en algún punto de su cadena de producción un componente de ciberseguridad.

2

¿Quién es Sherpa Tribe?

Somos una consultora de innovación, pedagogía, marketing, engagement y comunicación dirigida al mundo de la educación y del emprendimiento.

A través de tres pilares: Tech, Education e Innovation Ventures acompañamos a las empresas en el desarrollo de su negocio impulsando su competitividad y apoyando su crecimiento.

Sherpa la formamos un equipo con un amplio know-how, tecnólogos, comunicadores, emprendedores y gestores de proyectos, cuya misión es la de apoyar a las empresas en su camino hacia la innovación.

Gracias a nuestras metodologías disruptivas, con herramientas propias como Vianeo creamos un enfoque sistémico para pasar de una idea al modelo de negocio: Go2market.

Contamos con la alianza estratégica de 42 Fundación Telefónica, parte de la red de campus de programación más innovadores del mundo, y de INCIBE, Instituto Nacional de Ciberseguridad, que depositan su confianza en nosotros para realizar sus programas.

FAQs

3

¿Quién es Polo Digital?

El Polo de Contenidos Digitales es una entidad pública dependiente del Ayuntamiento de Málaga que tiene como objetivo fomentar el emprendimiento y generar un ecosistema fuerte en torno a los videojuegos, la realidad virtual y la producción audiovisual (Media and Entertainment).

¿En qué consiste el programa de incubación?

4

El programa de incubación tiene una duración de 3 meses y ofrece una combinación de formaciones presenciales y en línea para maximizar la experiencia de aprendizaje.

Las formaciones presenciales (45 horas) se llevan a cabo en las instalaciones de Polo Digital en Málaga, brindando un entorno óptimo para el desarrollo de los participantes. El programa incluye 30 horas de mentorías individuales online con grandes expertos, quienes ajustarán sus asesorías a las necesidades específicas de cada proyecto. Adicionalmente, se ofrecen hasta 30 horas de asesoramiento en áreas legales, fiscales y laborales, asegurando que los emprendedores reciban un apoyo integral. La modalidad híbrida del programa permite a los participantes acceder a actividades tanto presenciales como online, adaptándose así a diferentes estilos de vida y horarios. Una parte clave del programa es la visita a 10 agentes del ecosistema, lo que permite a los emprendedores establecer conexiones valiosas y obtener una visión profunda del entorno empresarial.

Finalmente, el programa culmina con un Demo Day, una oportunidad única para presentar los proyectos ante expertos del sector y posibles inversores, aumentando así la posibilidad de obtener financiación.

5

¿Qué tipo de proyectos o ideas pueden participar?

Podrán participar en el programa:

- Personas físicas que no desarrollen actividad económica.
- Personas físicas que realicen o desarrollen alguna actividad económica por la que ofrezcan bienes o servicios en el mercado.
- Equipos de como máximo 4 personas físicas que no realicen actividad económica individualmente y que, aun careciendo de personalidad jurídica, puedan desarrollar dichas ideas/proyectos.
- Ser mayor de edad y tener plena capacidad de obrar.
- Haber cumplimentado en tiempo y forma toda la información requerida en el formulario de inscripción.
- Hallarse al corriente en el cumplimiento de obligaciones frente a la Seguridad Social y la Agencia Tributaria españolas.

Debe tratarse de ideas/proyectos en ciberseguridad, o de cualquier otro ámbito o sector, siempre en este último caso, que las tecnologías para su desarrollo precisen la integración de un componente de ciberseguridad.

Las ideas/proyectos a presentar deben encontrarse en fase semilla (Pre-seed & Seed), ser escalables, ser diferenciadores a la hora de solucionar los problemas/necesidades de los clientes, tener potencial de crecimiento y proyección de mercado y necesitar de apoyo para su desarrollo.

Las ideas/proyectos deben tener un mínimo grado de desarrollo (definir el problema e identificar la solución) y ser técnicamente viables (que sea posible su desarrollo atendiendo a sus características).

Las ideas/proyectos no deben haber sido previamente incubadas en un Programa de INCIBE.

FAQs

6

¿El programa se desarrolla de manera presencial?

El programa se desarrolla de manera híbrida, las formaciones se realizan de forma presencial y las mentorías y asesoramientos, de manera online, permitiendo a los participantes adaptar su participación en el programa con sus diferentes estilos de vida y horarios.

Las actividades presenciales tienen lugar en las instalaciones de Polo Digital.

7

¿Qué debe incluir la candidatura? ¿Qué requisitos debo cumplir para inscribirme?

Todos los campos necesarios pueden consultarse en el formulario de inscripción.

Todos los campos solicitados deben ser cumplimentados obligatoriamente por los candidatos. Podrán participar personas o grupos de personas con una idea innovadora centrada en ciberseguridad o que, estando centradas en cualquier otro sector, incluyan un componente de ciberseguridad. Todos los requisitos que deben cumplir los proyectos aparecen reflejados en la pregunta “¿Qué tipo de ideas o proyectos pueden participar?”.

8

¿Qué criterios se evaluarán para seleccionar los proyectos?

Tras el análisis preliminar de cada idea presentada, se inicia por parte del Comité evaluador, la fase de valoración de las propuestas recibidas. A la hora de valorar los proyectos presentados, se tendrá en cuenta toda la información proporcionada en el formulario de inscripción por los candidatos. Se valorará especialmente:

- Antigüedad del proyecto.
- Incidencia de la ciberseguridad en el proyecto.
- Fase en que se encuentra la idea/startup al momento de la inscripción.
- Número total de socios.
- Grado de innovación presente en la propuesta.
- Viabilidad de la idea como negocio
- Adaptación del equipo al proyecto propuesto
- Relevancia de la solución en relación con el sector de la ciberseguridad.

Cada uno de estos criterios se evaluará del 1-10, de modo que sea 1 la peor calificación y 10 la mejor para cada criterio. Estos criterios se evaluarán únicamente en los proyectos presentados que cumplan con la totalidad de requisitos del apartado anterior.

Se seleccionarán un total de 15 proyectos o ideas para participar en el programa. La organización podrá solicitar, sobre aquellas propuestas que considere, entrevistas para conocer al emprendedor o grupo de emprendedores y recibir aclaraciones complementarias de los diferentes apartados de la propuesta, al objeto de conseguir el conocimiento más completo posible de la idea, el proyecto de nueva empresa y de su posible plan de negocio.

FAQs

9

¿Cuándo puedo realizar la inscripción al programa?

Las startups que deseen participar en Startup Inspire podrán presentar sus candidaturas hasta el 1 de septiembre. El programa finalizará el 16 de diciembre, tras la celebración de un Demo Day con la presentación de los pitches de cada proyecto.

10

¿Cuál es el coste del programa?

La participación en el programa es gratuito para las startups seleccionadas.

11

¿Qué ventaja tiene este programa frente al que ofrecen otras incubadoras?

Nuestro programa ofrece una serie de beneficios adicionales que lo hacen único:

1. **Mentores expertos:** contamos con un equipo de mentores altamente cualificados que proporcionan orientación y apoyo personalizados. Esta mentoría es fundamental para guiar a las startups en su camino hacia el éxito.
2. **Modalidad semipresencial:** la modalidad semipresencial es una de nuestras grandes ventajas. Este formato evita la desconexión que puede ocurrir en programas 100% online. Permite mantener el contacto face-to-face y el networking, fundamentales para el crecimiento y el intercambio de ideas. Las formaciones tienen lugar presencialmente y las mentorías, de manera online.
3. **Oportunidades de networking:** al ofrecer la posibilidad de encuentros presenciales, facilitamos el desarrollo de relaciones significativas y redes de contacto que pueden ser cruciales para el desarrollo empresarial.

En resumen, nuestro programa no solo está especialmente diseñado para empresas en una etapa crítica de desarrollo, sino que también proporciona una combinación equilibrada de aprendizaje en línea y presencial, acceso a mentores expertos y valiosas oportunidades de networking. Estos factores, en conjunto, aseguran una experiencia enriquecedora y un apoyo integral que marca una diferencia real en el crecimiento de las empresas.

CONTACTO y registro

Si te interesa formar parte del programa de incubación, rellena los datos que aparecen en este [formulario](#).

[Aquí puedes consultar las bases.](#)

En caso de haber preseleccionado tu perfil, nos pondremos en contacto contigo.

Apúntate
AQUÍ



¿Tienes alguna duda? Ponte en contacto con nosotros en comunicacion@sherpa-tribe.com

 Visita nuestra [web](#)

 Síguenos en [Linkedin](#)



