

ÚNETE A  
#INCIBEEMPRENDE

# STARTUP & CYBER

ROADTRIP

## STARTUP BOOST

Programa de aceleración

17 DE SEPTIEMBRE  
FUNDACIÓN IBERCAJA  
ZARAGOZA

Organizado junto con:

Fundación  
Ibercaja 

  
MOBILITY CITY

 Zaragoza  
AYUNTAMIENTO

Dentro del programa:

stARtEGY

 Financiado por  
la Unión Europea  
NextGenerationEU

 GOBIERNO  
DE ESPAÑA

MINISTERIO  
PARA LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL  
Y DE LA FUNCIÓN PÚBLICA

SECRETARÍA DE ESTADO  
DE TELECOMUNICACIONES  
E INFRAESTRUCTURAS DIGITALES

 Plan de  
Recuperación,  
Transformación  
y Resiliencia

 incibe\_  
INSTITUTO NACIONAL DE CIBERSEGURIDAD

 Sherpa  
Tribe

# STARTUP BOOST

## INCIBE Emprende by Sherpa Tribe

Te damos la bienvenida a **Startup Boost**, programa de aceleración organizado por **Sherpa Tribe**, entidad colaboradora de la iniciativa **INCIBE Emprende** que impulsa el Instituto Nacional de Ciberseguridad (INCIBE) para afianzar la confianza digital, elevar la ciberseguridad y la resiliencia y contribuir al mercado digital de manera que se impulse el uso seguro del ciberespacio en nuestro país.

**INCIBE Emprende** está dirigida a **emprendedores y startups** con el objetivo de ofrecer impulso y apoyo para crear un ecosistema de emprendimiento. El programa de aceleración en Zaragoza está organizado junto con **Fundación Ibercaja** y el **Ayuntamiento de Zaragoza**, en el marco del programa **SALTA Impact Mobility**.

Fundación  
**Ibercaja** €

  
**MOBILITY CITY**

 **Zaragoza**  
AYUNTAMIENTO



Financiado por  
la Unión Europea  
NextGenerationEU



GOBIERNO DE ESPAÑA  
MINISTERIO PARA LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL Y LA TRANSICIÓN PAUSA



Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia

**incibe**  
INSTITUTO NACIONAL DE CIBERSEGURIDAD

**incibe**  
emprende

Emprendimiento  
en **ciberseguridad**



Ciberseguridad  
en **emprendimiento**

...SINIINACBZ



# ¿A QUIÉN va dirigido el programa?

1



Startups con un proyecto ya iniciado.

2



Startups con hasta 5 años de antigüedad, desde su constitución.

3



Iniciativas de base tecnológica con alto potencial en ciberseguridad.



## EL LUGAR

# Fundación Ibercaja

Las actividades presenciales del programa de aceleración se llevarán a cabo en las instalaciones de **Fundación Ibercaja** en la ciudad de Zaragoza, tanto en la sede de **Mobility City** ubicada en el icónico Pabellón Puente de Zaha Hadid, como en **Etopia**, un espacio urbano diseñado para acelerar empresas, formar talento y despertar vocaciones, donde se albergan diversas acciones, jornadas, talleres y congresos bajo el paraguas de emprendimiento e innovación y tecnología.

Ambos entornos son idóneos para el impulso y la aceleración de startups al combinar visibilidad, recursos, contactos y elevado prestigio arquitectónico y empresarial.





# ¿QUÉ TE ofrecemos?

- 1 Programa de aceleración**  
de 4 meses de duración.
- 2 90h de formaciones**  
presenciales y online.
- 3 45h de mentorías individuales**  
con grandes expertos adaptadas a las necesidades de cada proyecto.
- 4 Hasta 60h de asesoramiento**  
legal, fiscal, laboral y 15h en marketing digital.
- 5 Modalidad híbrida**  
(actividades presenciales y online).
- 6 Visita al ecosistema:**  
II Congreso Español sobre Investigación en Movilidad y IX Congreso europeo de movilidad eléctrica.
- 7 ¡Investor Day!**



# BENEFICIOS del programa



---

Acceso  
gratuito al  
programa



---

Perks



---

Acceso  
gratuito a la  
metodología  
Vianeo



---

Formato  
híbrido  
flexible

## PERKS incluidos



Pitchea y da a conocer tu proyecto en **Founders Live.**



Podrás tener tu desk para trabajar en las **instalaciones de las mejores aceleradoras.**



Conecta con el ecosistema de financiación del **grupo Orbyn.**



Accede a **+100 actividades gratuitas:** charlas, eventos, networking, formaciones...



Forma parte del **programa Erasmus for Young Entrepreneurs** de la mano de **Innagate to Europe.**



# Programación calendario

## Open Call y registro de candidaturas.

Hasta el 8 septiembre  
2025

## Inauguración del programa

17 septiembre 2025

## Mentorías y asesoramiento

18 septiembre 2025 -  
8 enero 2026

01

02

03

04

05

06

Revisión de candidaturas,  
entrevistas candidatos y  
comunicación de startups  
seleccionadas/no  
seleccionadas  
septiembre 2025

Formación presencial  
y online  
17 septiembre - 3  
diciembre 2025

Investor Day  
Enero 2026

👉 **Calendario de actividades - V1**

## SEPTIEMBRE 2025

LUN	MAR	MIÉ	JUE	VIE	SÁB	DOM	
1	2	3	4	5	6	7	
8	9	10	11	12	13	14	
15	16	Inauguración	Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	20	21	
Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	Formación Paid Media	Formación Analítica Digital	Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	27	28	
Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	Formación Blockchain						



Online



Presencial



1 día a elegir asistencia

## OCTUBRE 2025

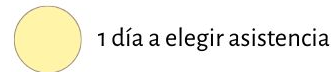
LUN	MAR	MIE	JUE	VIE	SÁB	DOM
		1 Formación RRHH y cultura interna	2 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	3 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	4	5
6 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	7 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	8 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	9 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	10 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	11	12
13 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	14 Formación Lograr visibilidad en los medios	15 Formación IA, rrss y generación de contenidos	16 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	17 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	18	19
20 Visitas al ecosistema	21 Visitas al ecosistema	22 Visitas al ecosistema	23 Visitas al ecosistema	24 Visitas al ecosistema	25	26
27 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	28 Formación RRHH y cultura interna	29 Formación Ciberseguridad	30 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	31 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías		



Online



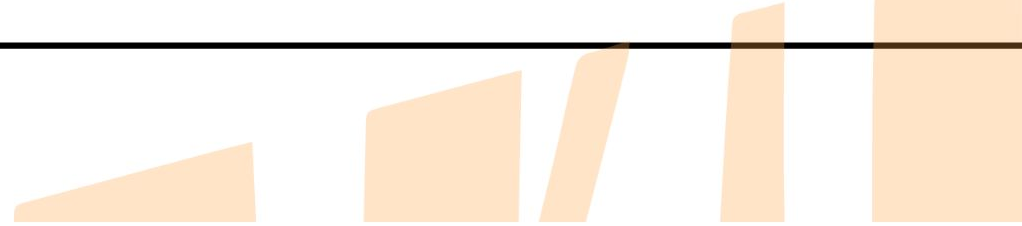
Presencial



1 día a elegir asistencia



## NOVIEMBRE 2025



LUN

MAR

MIÉ

JUE

VIE

SÁB

DOM

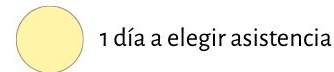
						1	2
3 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	4 Formación Ciberseguridad	5 Formación Ámbito Legal	6 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	7 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	8	9	
10 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	11 Formación Ámbito Legal	12 Formación Ámbito Legal	13 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	14 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	15	16	
17 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	18 Formación Búsqueda de financiación	19 Formación Búsqueda de financiación	20 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	21 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	22	23	
24 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	25 Formación Búsqueda de financiación	26 Formación Internacionalización	27 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	28 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	29	30	



Online



Presencial



1 día a elegir asistencia

## DICIEMBRE 2025

LUN	MAR	MIÉ	JUE	VIE	SÁB	DOM
1 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	2 Formación Preparación del Pitch Deck	3 Formación Preparación del Pitch Deck	4 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	5 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	6	7
8 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	9 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	10 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	11 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	12 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	13	14
15 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	16 Preparación para Investor Day	17 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	18 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	19 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	20	21
22 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	23 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	24	25	26 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	27	28
29 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	30 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	31				



Online



Presencial



1 día a elegir asistencia

# Calendario

## ENERO 2026

LUN

MAR

MIÉ

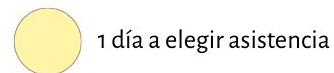
JUE

VIE

SÁB

DOM

			1	2 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	3	4
5	6	7 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	8 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	9	10	11
12	13	14	15 Investor Day	16	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				





# Accede a una nueva metodología para tu start up: **VIANEO**

The desktop monitor displays the VIANEO dashboard for 'Marine Data Analytics'. The interface includes a navigation bar with 'Projects', 'Statistics', 'Community', 'Playing cards', and 'Support'. The main content area features a 'Profile' section with an anchor icon and contact information for 'Marine Data Analytics' (Sobetive Herliel, Email: shere@vianeo.com). Below this is a 'My journey' section with a bar chart showing progress: 100%, 100%, 100%, 90%, 90%, 64%. To the right, there are 'Available reports' (Generated by the activities) and a 'Project team (1)' section listing 'Sobetive Herliel' as the Project leader. A 'What to do next' notification states: 'I have to complete the activities by following the Vianeo method'.

The laptop screen shows a detailed project flow diagram titled 'Define the MVP features'. The diagram is a horizontal process flow with several stages: 'Define the MVP features', 'Market research', 'Market entry', 'Business model', and 'Go to market'. Each stage has associated tasks and sub-tasks. For example, 'Market research' includes 'Market analysis', 'Competitor analysis', and 'Market validation'. 'Market entry' includes 'Market selection', 'Market entry strategy', and 'Market entry implementation'. 'Business model' includes 'Business model development', 'Business model validation', and 'Business model implementation'. 'Go to market' includes 'Go to market strategy', 'Go to market implementation', and 'Go to market evaluation'. The diagram is color-coded and includes various icons and arrows indicating the flow and dependencies between tasks.

The laptop screen displays an 'Action plan' section. It includes a 'New response' button and a 'Download' link. Below this is a table with columns: 'Category', 'Title', 'Description', 'Priority', 'Deadline', 'Status', and 'Responsible'. The table contains three rows of action items:

Category	Title	Description	Priority	Deadline	Status	Responsible
General	Pitch deck to Investor	Add slides about the team	High	9/30/2023	Check to go	Sobetive Herliel
IP ANALYSIS	Patent analysis		urgent	7/13/2023	Check to go	Harold Oduro
Checklist	Personal Interviews	Exploratory interviews with consultants	Normal	9/12/2023	Check to go	Yann Touss

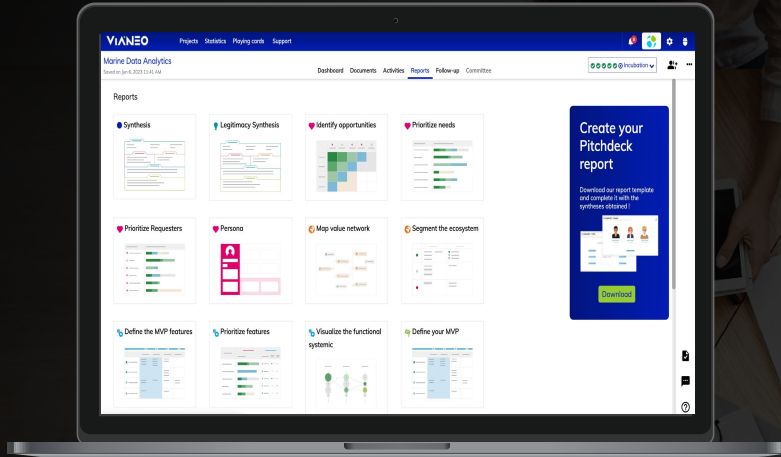
At the bottom, there is an 'Add an action' button and a page indicator '1 / 3 / 3'.

The laptop screen displays a 'Project documents' section. It includes a 'New document' button and a table with columns: 'Name' and 'Modified'. The table contains four rows of document entries:

Name	Modified
Monthly Sheet (debt)	Tue, 6/13/2023, 8:02 AM
Second machine	
Project Scorecard	Tue, 10/20/2023, 3:43 PM
Calendar	
CV (debt)	Fri, 10/20/2023, 1:49 PM
CV (profit)	
MVP presentation	
Project, Marine Data, final	Tue, 10/20/2023, 4:26 PM

At the bottom, there is an 'Add a new document' button.

# Claves sobre la metodología VIANEO



- Metodología de innovación centrada en el “**Business Design**” integrada en una herramienta de gestión de proyecto que ofrece una solución única de “Fast Business Prototyping”.
- Pasando por 5 etapas, **facilita una prueba de valor de la idea de negocio**, y ayuda a validar la idea con un acercamiento sistémico a la innovación y asegurando un adecuado “product-market fit”. **Crea un enfoque sistémico: pasar de la idea al modelo de negocio (“Go2market”)**.
- Se basa en la **efectuación**, un enfoque de **toma de decisiones en emprendimiento** que se centra en trabajar con lo que se tiene, asumir solo los riesgos que puedan permitirse, aprovechar las oportunidades a través de **colaboraciones flexibles y creativas**, adaptar las metas a lo inesperado y tomar un rol activo para construir el futuro.

# Nuestros formadores



## Javier Soria

Director técnico de estrategia en  
Ciberseguridad

Formador en Ciberseguridad

[Linkedin](#)



## Karina Virrueta

Community & Partnerships  
Coordinator  
NASA Space App Challenge  
Valencia  
Preparación del Pitch Deck

[Linkedin](#)



## Jesús Herencia

Blockchain consultant

Experto en Blockchain

[Linkedin](#)



## Esther Romero

Directora de contenidos

Inteligencia Artificial (IA),  
redes sociales y generación  
de contenidos

[Linkedin](#)



# Nuestros formadores



**Juan Gasca**

Founder & Managing Director  
Thinkers Co

RRHH y Cultura Interna

[Linkedin](#)



**Adrián Palancar**

Sales Consultant Tax & Funding  
en ClarkeModet

Búsqueda de financiación

[Linkedin](#)

# Nuestros formadores



**Sergio Magallón**

Digital Analyst en Semmantica

Análisis Web

[Linkedin](#)



**Juanma Romero**

Director de Emprende (RTVE)

Lograr visibilidad en los medios

[Linkedin](#)

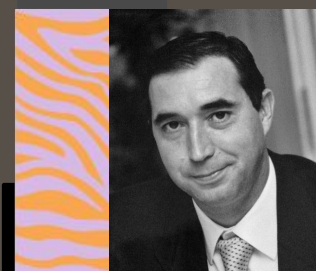


**Leonardo Casado**

IP Consultant / Innovation Specialist

Ámbito Legal

[Linkedin](#)



**Gonzalo Palacios**

GPM Abogados  
Teacher & Art Director

Ámbito Legal

[Linkedin](#)

# Nuestros formadores



**Guillermo Azqueta**

Co-Founder & Group Partner  
Orbyn Group

Búsqueda de financiación

[LinkedIn](#)



**David Retama**

Consultor Independiente

Internacionalización

[LinkedIn](#)



**Florence D'Emmerez**

Profesora de innovación  
y emprendimiento

Simulacro Pitch Day

[LinkedIn](#)



**Carlos Pinzón Castro**

Senior Google Ads Lead en  
Semántica

Google Ads Tech Lead

[LinkedIn](#)

# Algunos de nuestros asesores



## Victoria Aróstegui

Consultor financiero  
Teacher & Art Director

#Marketing #Art

Diseñadora UX/UI especializada en branding, marketing digital y experiencias centradas en el usuario. Ayuda a marcas a destacar con diseño estratégico.

[Linkedin](#)



## Jesús Mallén

Director financiero  
Atiléc

#Finanzas #Inversiones

Experto en finanzas con 15 años de experiencia en análisis, planificación, inversiones y mercados financieros.

[Linkedin](#)



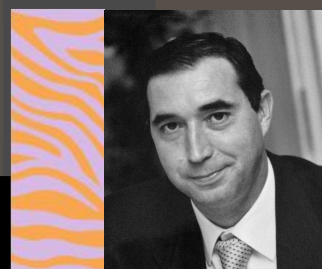
## Alejandro Hernández

Consultor financiero. Sherpa  
Tribe

#Finanzas #Financiación

Analista financiero especializado en startups. Máster en Finanzas y Servicios de Gestión Financiera por EAE Business School.

[Linkedin](#)



## Gonzalo Palacios

GPM Abogados  
Teacher & Art Director

#Blockchain  
#Telecomunicaciones

Experiencia en desarrollo de negocio e implementación de soluciones con blockchain. Especialista fiscal en criptomonedas y con sólida trayectoria en derecho de telecomunicaciones.

[Linkedin](#)



# Algunos de nuestros asesores



## José María Casero

Consultor financiero  
Alkanza

#Formación #Negocios

Especialista en estrategia financiera para empresarios y consultores. A través de mentorías, diagnósticos y acompañamiento estratégico, ayuda a tomar decisiones con criterio y claridad.

[LinkedIn](#)



## Paco Isidoro

Founder  
Isidoro Núñez Asociados

#Finanzas #Inversiones

Especializado en financiación alternativa, FinTech y finanzas para startups tras 40 años de trayectoria en finanzas internacionales y operativas.

[LinkedIn](#)



## Beatriz Cebrian

Marketing Director  
Caimi Brevetti

#Startup #Negocio

Consultora de marketing y comunicación, mentora y gestora de proyectos de negocio y startups y analista de estudios de mercado.

[LinkedIn](#)



## Javier Pérez

Abogado

#Tributación #DerechoDigital

Derecho tributario, derecho deportivo y derecho digital. También imparte formación en estas disciplinas, combinando su experiencia jurídica con docencia especializada.

[LinkedIn](#)

## Algunos de nuestros mentores



### **Florence D'Emmerez**

Profesora de innovación  
y emprendimiento

#Innovación #Marketing #Negocio

Consultora en proyectos de  
Innovación e  
intraemprendimiento,  
proyectos de estrategia  
empresarial y responsable de  
marketing digital en una  
compañía de transportes.

[Linkedin](#)



### **Stéphan L. Maisons**

Fundador  
Sherpa Tribe

#Negocio #Innovación  
#Financiación #Ventas

Coach estratégico, inversor y  
facilitador de la puesta en  
marcha del proceso  
estratégico de empresas tanto  
en Europa como en Latam.

[Linkedin](#)

## Algunos de nuestros mentores



**Eduardo Suja**

Mentor de Vianeo

#Negocio #Ideación

Sólida experiencia en IT. Director de proyectos responsable de todo el ciclo de vida de los mismos.

[Linkedin](#)



**Ignacio Alcalde Marcos**

CEO  
City Focus

#SmartCities #Urbanismo

Experto en ciudades inteligentes y transformación urbana con 30 años de experiencia. Lidera proyectos estratégicos e innovadores, colaborando con empresas e instituciones para diseñar soluciones sostenibles y tecnológicas.

[Linkedin](#)



**Irene Andreu**

Growth & Ecosystem Manager  
Sherpa Tribe

#Innovación #Marketing #Negocio

Mentora certificada en business design para startups, con experiencia en el ecosistema de innovación internacional. Enfocada en impulsar engagement y comunicación de proyectos tecnológicos.

[Linkedin](#)

## Algunos de nuestros mentores



### Álex Hernández

Co-founder  
Jobgether

#Negocio #Talento #Startup

Con trayectoria internacional en apertura de mercados y liderazgo de equipos, impulsa soluciones que conectan talento global con nuevas formas de trabajar. También lidera iniciativas de impacto y colabora como formador y mentor.

[LinkedIn](#)



### Juan Ortiz

Director General  
Ecodes

#Alianzas #MovilidadSostenible

Especialista en movilidad sostenible con trayectoria en administración pública, consultoría y tercer sector. Actualmente en ECODES, impulsa alianzas para una transición justa y neutra en carbono.

[LinkedIn](#)



### Aránzazu Echezarreta

Fractional Innovation Leader  
#Internacionalización  
#Innovación #Consultoría

Líder fraccional de innovación y consultora estratégica con amplia experiencia en Europa y Latinoamérica. Impulsa estrategias de innovación, equipos de alto rendimiento y proyectos disruptivos.

[LinkedIn](#)



## Algunos de nuestros mentores



### **Karina Virrueta**

Community & Partnerships Coordinator  
NASA Space App Challenge  
Valencia

#Innovación #Emprendimiento  
#Startup

Experta en innovación y emprendimiento con más de 15 años de experiencia. Mentora, advisor de startups y jurado en competiciones y comités de inversión.

[Linkedin](#)



### **Francisco Javier López**

Director IT del Consejo General  
de la Abogacía Española

#Advisor #TransformaciónDigital  
#Ciberseguridad

CIO y CISO en el C. Gral. de la Abogacía Española. Business Angel y Advisor de startups. Ingeniero Superior de Telecomunicación, MBA y Máster en Transformación Digital.

[Linkedin](#)



### **Georgina Leivobich**

Strategic Communications  
Corporate Practice Director

#Entrepreneur  
#ComunicaciónEstratégica

Director Corporate & Innovation  
en Torres y Carrera. PR & Strategic  
Communication Consultant.  
Founder de Bagmaleon.

[Linkedin](#)

# Algunos de nuestros mentores



## Andrés Gómez

PhD | Head of Open Innovation  
en RENFE

#InnovaciónAbierta #Movilidad  
#TecnologíaFerroviaria

Doctor en Ingeniería Mecánica y Organización Industrial por la Universidad Carlos III. Inició su carrera en investigación de materiales inteligentes aplicados a infraestructuras y hoy lidera la innovación abierta en Renfe como responsable de TrenLab, el hub de movilidad y logística.

[Linkedin](#)



## Fernando García

Growth activist, Transformational  
leader, Strategist, Storyteller and  
Private investor

#InfraestructuraDigital #CentrosDeDatos  
#SostenibilidadTI

Experto en infraestructura digital sostenible y centros de datos, con trayectoria global liderando proyectos de diseño, construcción y operación. Asesora a empresas y gobiernos en estrategias de crecimiento responsable, eficiencia energética y transformación digital, guiando iniciativas de alto impacto alineadas con el desarrollo sostenible.

[Linkedin](#)

# Entidades promotoras



**Entidades  
colaboradoras**

FOUNDERS  
**LIVE**

.orbyn

FELLOW  
FUNDERS

VIANEO



DOZEN

INNOGATE  
TO EUROPE





# Han pasado por el programa



## FAQs

### 1 ¿Qué es INCIBE Emprende?

INCIBE, Instituto Nacional de Ciberseguridad trabaja para afianzar la confianza digital, elevar la ciberseguridad y la resiliencia y contribuir al mercado digital de manera que se impulse el uso seguro del ciberespacio en nuestro país.

La iniciativa INCIBE Emprende está dirigida a emprendedores y start-ups con el objetivo de ofrecer un impulso y apoyo para crear un ecosistema de emprendimiento.

Este proyecto se alinea bajo 3 ejes estratégicos: La Estrategia Nacional de Ciberseguridad (ENCS), la Agenda España Digital 2026 y el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia del Gobierno de España.

Este proyecto, que se extenderá a lo largo de dos años, está repleto de oportunidades y aprendizajes valiosos en los que pretendemos impulsar proyectos empresariales tanto de ciberseguridad como del sector agroalimentario, turismo o alimentación siempre que estos tengan en algún punto de su cadena de producción un componente de ciberseguridad.

### 2 ¿Quién es Sherpa Tribe?

Somos una consultora de innovación, pedagogía, marketing, engagement y comunicación dirigida al mundo de la educación y del emprendimiento.

A través de tres pilares: Tech, Education e Innovation Ventures acompañamos a las empresas en el desarrollo de su negocio impulsando su competitividad y apoyando su crecimiento.

Sherpa la formamos un equipo con un amplio know-how, tecnólogos, comunicadores, emprendedores y gestores de proyectos, cuya misión es la de apoyar a las empresas en su camino hacia la innovación.

Gracias a nuestras metodologías disruptivas, con herramientas propias como Viano creamos un enfoque sistémico para pasar de una idea al modelo de negocio: Go2market.

Contamos con la alianza estratégica de 42 Fundación Telefónica, parte de la red de campus de programación más innovadores del mundo, y de INCIBE, Instituto Nacional de Ciberseguridad, que depositan su confianza en nosotros para realizar sus programas.

## FAQs

### 3 ¿Quién es la Fundación Ibercaja?

La Fundación Ibercaja es una fundación bancaria española con sede en Zaragoza, dedicada a obras sociales y culturales para impulsar el desarrollo de las personas y las empresas. Su misión es realizar acciones sociales y culturales que contribuyan a la mejora de la sociedad, enfocándose en áreas como la educación, el empleo, la cultura y el desarrollo profesional.

### ¿En qué consiste el programa de aceleración?

### 4

El programa de aceleración tiene una duración de 4 meses y ofrece una combinación de formaciones presenciales y en línea para maximizar la experiencia de aprendizaje.

Las formaciones presenciales (90 horas) se llevan a cabo en las instalaciones de Mobility City y Etopía, brindando un entorno óptimo para el desarrollo de los participantes. El programa incluye 45 horas de mentorías individuales con grandes expertos, quienes ajustarán sus asesorías a las necesidades específicas de cada proyecto. Adicionalmente, se ofrecen hasta 60 horas de asesoramiento personalizado en áreas como tecnología, movilidad, finanzas, legal, ciberseguridad, internacionalización y emprendimiento, asegurando que los emprendedores reciban un apoyo integral. La modalidad híbrida del programa permite a los participantes acceder a actividades tanto presenciales como online, adaptándose así a diferentes estilos de vida y horarios. Una parte clave del programa es la realización de encuentros con agentes del ecosistema emprendedor tecnológico y de la movilidad, lo que permite a los emprendedores establecer conexiones valiosas y obtener una visión profunda del entorno empresarial.

Finalmente, el programa culmina con un Investor Day, una oportunidad única para presentar los proyectos ante expertos del sector y posibles inversores, aumentando así la posibilidad de obtener financiación.

## 5

### ¿Qué tipo de proyectos o ideas pueden participar?

Podrán participar en el programa:

- Personas físicas que no desarrollen actividad económica.
- Personas físicas que realicen o desarrollen alguna actividad económica por la que ofrezcan bienes o servicios en el mercado.
- Equipos de como máximo 4 personas físicas que no realicen actividad económica individualmente y que, aun careciendo de personalidad jurídica, puedan desarrollar dichas ideas/proyectos.
- Ser mayor de edad y tener plena capacidad de obrar.
- Haber cumplimentado en tiempo y forma toda la información requerida en el formulario de inscripción.
- Hallarse al corriente en el cumplimiento de obligaciones frente a la Seguridad Social y la Agencia Tributaria españolas.

Debe tratarse de ideas/proyectos en ciberseguridad, o de cualquier otro ámbito o sector, siempre en este último caso, que las tecnologías para su desarrollo precisen la integración de un componente de ciberseguridad.

Las ideas/proyectos a presentar deben encontrarse en fase semilla (Pre-seed & Seed), ser escalables, ser diferenciadores a la hora de solucionar los problemas/necesidades de los clientes, tener potencial de crecimiento y proyección de mercado y necesitar de apoyo para su desarrollo.

Las ideas/proyectos deben tener un mínimo grado de desarrollo (definir el problema e identificar la solución) y ser técnicamente viables (que sea posible su desarrollo atendiendo a sus características).

Las ideas/proyectos no deben haber sido previamente incubadas en un Programa de INCIBE.



## FAQs

### 6

#### ¿El programa se desarrolla de manera presencial?

El programa se desarrolla de manera híbrida, las formaciones se realizan de forma presencial y las mentorías y asesoramientos, de manera online, permitiendo a los participantes adaptar su participación en el programa con sus diferentes estilos de vida y horarios.

Las actividades presenciales tienen lugar en las instalaciones de Polo Digital.

### 7

#### ¿Qué debe incluir la candidatura? ¿Qué requisitos debo cumplir para inscribirme?

Todos los campos necesarios pueden consultarse en el formulario de inscripción.

Todos los campos solicitados deben ser cumplimentados obligatoriamente por los candidatos. Podrán participar personas o grupos de personas con una idea innovadora centrada en ciberseguridad o que, estando centradas en cualquier otro sector, incluyan un componente de ciberseguridad. Todos los requisitos que deben cumplir los proyectos aparecen reflejados en la pregunta “¿Qué tipo de ideas o proyectos pueden participar?”.

## 8

### ¿Qué criterios se evaluarán para seleccionar los proyectos?

Tras el análisis preliminar de cada idea presentada, se inicia por parte del Comité evaluador, la fase de valoración de las propuestas recibidas. A la hora de valorar los proyectos presentados, se tendrá en cuenta toda la información proporcionada en el formulario de inscripción por los candidatos. Se valorará especialmente:

- Antigüedad del proyecto.
- Incidencia de la ciberseguridad en el proyecto.
- Fase en que se encuentra la idea/startup al momento de la inscripción.
- Número total de socios.
- Grado de innovación presente en la propuesta.
- Viabilidad de la idea como negocio
- Adaptación del equipo al proyecto propuesto
- Relevancia de la solución en relación con el sector de la ciberseguridad.

Cada uno de estos criterios se evaluará del 1-10, de modo que sea 1 la peor calificación y 10 la mejor para cada criterio. Estos criterios se evaluarán únicamente en los proyectos presentados que cumplan con la totalidad de requisitos del apartado anterior.

Se seleccionarán un total de 15 proyectos o ideas para participar en el programa. La organización podrá solicitar, sobre aquellas propuestas que considere, entrevistas para conocer al emprendedor o grupo de emprendedores y recibir aclaraciones complementarias de los diferentes apartados de la propuesta, al objeto de conseguir el conocimiento más completo posible de la idea, el proyecto de nueva empresa y de su posible plan de negocio.

## FAQs

# 9

### ¿Cuándo puedo realizar la inscripción al programa?

Las startups que deseen participar en Startup Inspire podrán presentar sus candidaturas hasta el 8 de septiembre. El programa finalizará el 15 de enero, tras la celebración de un Demo Day con la presentación de los pitches de cada proyecto.

# 10

### ¿Cuál es el coste del programa?

La participación en el programa es gratuito para las startups seleccionadas.

# 11

### ¿Qué ventaja tiene este programa frente al que ofrecen otras incubadoras?

Nuestro programa ofrece una serie de beneficios adicionales que lo hacen único:

1. **Mentores expertos:** contamos con un equipo de mentores altamente cualificados que proporcionan orientación y apoyo personalizados. Esta mentoría es fundamental para guiar a las startups en su camino hacia el éxito.
2. **Modalidad semipresencial:** la modalidad semipresencial es una de nuestras grandes ventajas. Este formato evita la desconexión que puede ocurrir en programas 100% online. Permite mantener el contacto face-to-face y el networking, fundamentales para el crecimiento y el intercambio de ideas. Las formaciones tienen lugar presencialmente y las mentorías, de manera online.
3. **Oportunidades de networking:** al ofrecer la posibilidad de encuentros presenciales, facilitamos el desarrollo de relaciones significativas y redes de contacto que pueden ser cruciales para el desarrollo empresarial.

En resumen, nuestro programa no solo está especialmente diseñado para empresas en una etapa crítica de desarrollo, sino que también proporciona una combinación equilibrada de aprendizaje en línea y presencial, acceso a mentores expertos y valiosas oportunidades de networking. Estos factores, en conjunto, aseguran una experiencia enriquecedora y un apoyo integral que marca una diferencia real en el crecimiento de las empresas.



# CONTACTO y registro


Si te interesa formar parte del programa de incubación, rellena los datos que aparecen en este [formulario](#).  
[Aquí puedes consultar las bases.](#)


En caso de haber preseleccionado tu perfil, nos pondremos en contacto contigo.

Apúntate  
**AQUÍ**



¿Tienes alguna duda? Ponte en contacto con nosotros en [comunicacion@sherpa-tribe.com](mailto:comunicacion@sherpa-tribe.com)

 Visita nuestra [web](#)

 Síguenos en [LinkedIn](#)





Sherpa  
Tribe