

ÚNETE A
#INCIBEEMPRENDE

STARTUP & CYBER

ROADTRIP

STARTUP BOOST

Programa de aceleración

17 DE SEPTIEMBRE
FUNDACIÓN IBERCAJA
ZARAGOZA

Organizado junto con:

Fundación
Ibercaja



Dentro del programa:

stARtEGY



¿A QUIÉN va dirigido el programa?

1



Startups con un proyecto ya iniciado.

2



Startups con hasta 5 años de antigüedad, desde su constitución.

3



Iniciativas de base tecnológica con alto potencial en ciberseguridad.

EL LUGAR

Fundación Ibercaja

Las actividades presenciales del programa de aceleración se llevarán a cabo en las instalaciones de **Fundación Ibercaja** en la ciudad de Zaragoza, tanto en la sede de **Mobility City** ubicada en el icónico Pabellón Puente de Zaha Hadid, como en **Etopia**, un espacio urbano diseñado para acelerar empresas, formar talento y despertar vocaciones, donde se albergan diversas acciones, jornadas, talleres y congresos bajo el paraguas de emprendimiento e innovación y tecnología.

Ambos entornos son idóneos para el impulso y la aceleración de startups al combinar visibilidad, recursos, contactos y elevado prestigio arquitectónico y empresarial.



¿QUÉ TE ofrecemos?

**1 Programa de
aceleración**
de 4 meses
de duración.

2 90h de formaciones
presenciales y online.

**4 Hasta 60h de
asesoramiento**
legal, fiscal,
laboral y
15h en
marketing
digital.

**3 45h de mentorías
individuales**
con grandes expertos
adaptadas a las
necesidades de
cada proyecto.

5 Modalidad híbrida
(actividades
presenciales
y online).

6 Visita al ecosistema:
II Congreso Español
sobre Investigación en
Movilidad y IX
Congreso europeo de
movilidad eléctrica.

7 ¡Investor Day!



BENEFICIOS del programa



Acceso
gratuito al
programa



Perks



Acceso
gratuito a la
metodología
Vianeo



Formato
híbrido
flexible

PERKS incluidos



Pitchea y da a conocer tu proyecto en **Founders Live**.



Podrás tener tu desk para trabajar en las **instalaciones de las mejores aceleradoras**.



Conecta con el ecosistema de financiación del **grupo Orbyn**.



Accede a **+100 actividades gratuitas**: charlas, eventos, networking, formaciones...



Forma parte del **programa Erasmus for Young Entrepreneurs** de la mano de **Innagate to Europe**.

Programación calendario

**Open Call y registro
de candidaturas.**

Hasta el 8 septiembre
2025

**Inauguración
del programa**

17 septiembre 2025

**Mentorías y
asesoramiento**

18 septiembre 2025 -
8 enero 2026

01

02

03

04

05

06

**Revisión de candidaturas,
entrevistas candidatos y
comunicación de startups
seleccionadas/no
seleccionadas**
septiembre 2025

**Formación presencial
y online**

17 septiembre - 3
diciembre 2025

Investor Day
Enero 2026



Calendario de actividades - V1

SEPTIEMBRE 2025

LUN	MAR	MIÉ	JUE	VIE	SÁB	DOM	
1	2	3	4	5	6	7	
8	9	10	11	12	13	14	
15	16	Inauguración 17	Mentorías Trabajo en equipo Asesorías 18	Mentorías Trabajo en equipo Asesorías 19	20	21	
Mentorías Trabajo en equipo Asesorías 22	Formación Paid Media 23	Formación Analítica Digital 24	Mentorías Trabajo en equipo Asesorías 25	Mentorías Trabajo en equipo Asesorías 26	27	28	
Mentorías Trabajo en equipo Asesorías 29	Formación Blockchain 30						



Online



Presencial



1 día a elegir asistencia

OCTUBRE 2025

LUN	MAR	MIE	JUE	VIE	SÁB	DOM
		1 Formación RRHH y cultura interna	2 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	3 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	4	5
6 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	7 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	8 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	9 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	10 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	11	12
13 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	14 Formación Lograr visibilidad en los medios	15 Formación IA, rrss y generación de contenidos	16 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	17 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	18	19
20 Visitas al ecosistema	21 Visitas al ecosistema	22 Visitas al ecosistema	23 Visitas al ecosistema	24 Visitas al ecosistema	25	26
27 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	28 Formación RRHH y cultura interna	29 Formación Ciberseguridad	30 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	31 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías		



Online



Presencial



1 día a elegir asistencia

NOVIEMBRE 2025

LUN	MAR	MIÉ	JUE	VIE	SÁB	DOM
					1	2
3 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	4 Formación Ciberseguridad	5 Formación Ámbito Legal	6 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	7 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	8	9
10 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	11 Formación Ámbito Legal	12 Formación Ámbito Legal	13 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	14 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	15	16
17 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	18 Formación Búsqueda de financiación	19 Formación Búsqueda de financiación	20 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	21 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	22	23
24 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	25 Formación Búsqueda de financiación	26 Formación Internacionalización	27 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	28 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	29	30



Online



Presencial



1 día a elegir asistencia

DICIEMBRE 2025

LUN	MAR	MIÉ	JUE	VIE	SÁB	DOM
1 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	2 Formación Preparación del Pitch Deck	3 Formación Preparación del Pitch Deck	4 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	5 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	6	7
8 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	9 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	10 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	11 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	12 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	13	14
15 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	16 Preparación para Investor Day	17 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	18 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	19 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	20	21
22 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	23 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	24	25	26 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	27	28
29 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	30 Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	31				



Online



Presencial



1 día a elegir asistencia

ENERO 2026

LUN

MAR

MIÉ

JUE

VIE

SÁB

DOM

			1	Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	3	4
5	6	Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	Mentorías Trabajo en equipo Asesorías	9	10	11
12	13	14	Investor Day	16	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				



Online

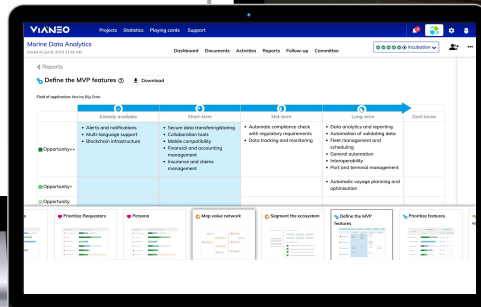
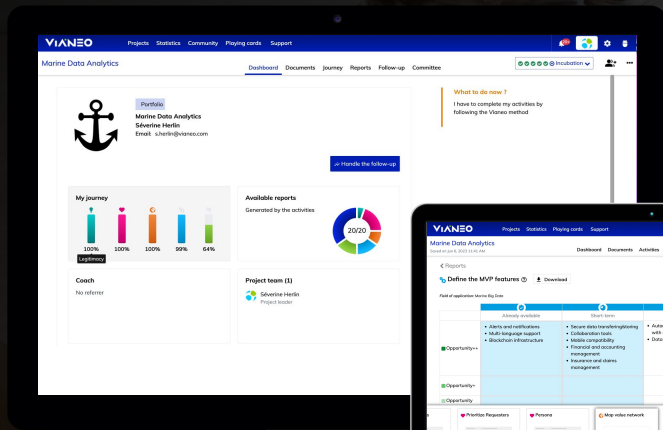


Presencial



1 día a elegir asistencia

**Accede a una nueva metodología
para tu start up: **VIANEO****



VIANEO

Projects | Initiatives | Community | Playing cards | Support

Murine Data Analytics

Dashboard | Documents | Journals | Reports | Follow-up | Comments

+ Add new action

- Dashboard
- Follow-up
- Follow-up**
- Worklog and alerts

Action plan	Details																												
Add new action Download																													
☐ Details																													
<table border="1"> <thead> <tr> <th>Category</th> <th>Title</th> <th>Description</th> <th>Priority</th> <th>Deadline</th> <th>Status</th> <th>Responsible</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>☒</td> <td>Flick deck to finalize</td> <td>Add slides about the team</td> <td>High</td> <td>9/3/2023</td> <td>Click to progress</td> <td>Svetlana Harkis</td> </tr> <tr> <td>☒</td> <td>IP ANALYSIS</td> <td>Patient analysis</td> <td>urgent</td> <td>7/13/2023</td> <td>Click to progress</td> <td>Heraldo Duval</td> </tr> <tr> <td>☒</td> <td>Credibility</td> <td>Exploratory interviews with consultants</td> <td>Normal</td> <td>9/1/2023</td> <td>Click to progress</td> <td>Nora Toney</td> </tr> </tbody> </table>	Category	Title	Description	Priority	Deadline	Status	Responsible	☒	Flick deck to finalize	Add slides about the team	High	9/3/2023	Click to progress	Svetlana Harkis	☒	IP ANALYSIS	Patient analysis	urgent	7/13/2023	Click to progress	Heraldo Duval	☒	Credibility	Exploratory interviews with consultants	Normal	9/1/2023	Click to progress	Nora Toney	
Category	Title	Description	Priority	Deadline	Status	Responsible																							
☒	Flick deck to finalize	Add slides about the team	High	9/3/2023	Click to progress	Svetlana Harkis																							
☒	IP ANALYSIS	Patient analysis	urgent	7/13/2023	Click to progress	Heraldo Duval																							
☒	Credibility	Exploratory interviews with consultants	Normal	9/1/2023	Click to progress	Nora Toney																							
+ Add new action																													

1 / 173

VINEVO

Projects Dashboard Community Playing cards Support

Dashboard Documents Journey Reports Follow-up Corrections

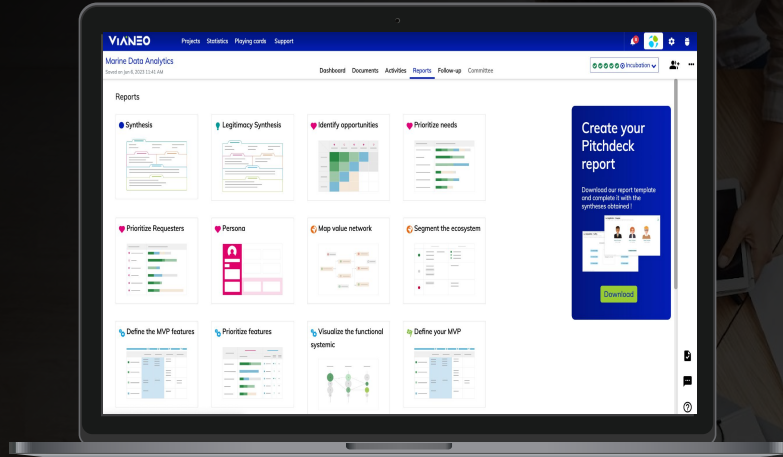
Project documents

Download all documents

Document	Status	Modified
Mentor sheet (weekly)		Tue, 6/13/2023, 8:02 AM
Impact Scorecard		Tue, 3/7/2023, 3:42 PM
CV template	✓	Fri, 3/24/2023, 1:49 PM
PPP presentation	✓	Tue, 3/7/2023, 4:28 PM

Download all documents

Claves sobre la metodología VIANEO



- Metodología de innovación centrada en el “**Business Design**” integrada en una herramienta de gestión de proyecto que ofrece una solución única de “Fast Business Prototyping”.
- Pasando por 5 etapas, **facilita una prueba de valor de la idea de negocio**, y ayuda a validar la idea con un acercamiento sistémico a la innovación y asegurando un adecuado “product-market fit”. **Crea un enfoque sistémico: pasar de la idea al modelo de negocio (“Go2market”)**.
- Se basa en la **efectuación**, un enfoque de **toma de decisiones en emprendimiento** que se centra en trabajar con lo que se tiene, asumir solo los riesgos que puedan permitirse, aprovechar las oportunidades a través de **colaboraciones flexibles y creativas**, adaptar las metas a lo inesperado y tomar un rol activo para construir el futuro.

Nuestros formadores



Javier Soria

Director técnico de estrategia en
Ciberseguridad

Formador en Ciberseguridad

[Linkedin](#)



Karina Virrueta

Community & Partnerships
Coordinator
NASA Space App Challenge
Valencia
Preparación del Pitch Deck

[Linkedin](#)



Jesús Herencia

Blockchain consultant

Experto en Blockchain

[Linkedin](#)



Esther Romero

Directora de contenidos

Inteligencia Artificial (IA),
redes sociales y generación
de contenidos

[Linkedin](#)

Nuestros formadores



Juan Gasca

Founder & Managing Director
Thinkers Co

RRHH y Cultura Interna

[Linkedin](#)



Adrián Palancar

Sales Consultant Tax & Funding
en ClarkeModet

Búsqueda de financiación

[Linkedin](#)

Nuestros formadores



Sergio Magallón

Digital Analyst en Semmantica

Análisis Web

[Linkedin](#)



Juanma Romero

Director de Emprende (RTVE)

Lograr visibilidad en los medios

[Linkedin](#)

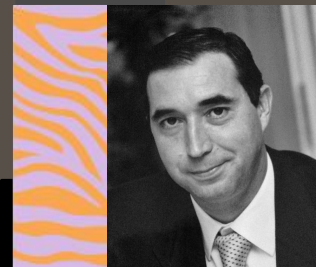


Leonardo Casado

IP Consultant / Innovation Specialist

Ámbito Legal

[Linkedin](#)



Gonzalo Palacios

GPM Abogados
Teacher & Art Director

Ámbito Legal

[Linkedin](#)

Nuestros formadores



Guillermo Azqueta

Co-Founder & Group Partner
Orbyn Group

Búsqueda de financiación

[Linkedin](#)



David Retama

Consultor Independiente

Internacionalización

[Linkedin](#)



Florence D'Emmerez

Profesora de innovación
y emprendimiento

Simulacro Pitch Day

[Linkedin](#)



Carlos Pinzón Castro

Senior Google Ads Lead en
Semmántica

Google Ads Tech Lead

[Linkedin](#)

Algunos de nuestros asesores



Victoria Aróstegui

Consultor financiero
Teacher & Art Director

#Marketing #Art

Diseñadora UX/UI especializada en branding, marketing digital y experiencias centradas en el usuario. Ayuda a marcas a destacar con diseño estratégico.

[Linkedin](#)



Jesús Mallén

Director financiero
Atilec

#Finanzas #Inversiones

Experto en finanzas con 15 años de experiencia en análisis, planificación, inversiones y mercados financieros.

[Linkedin](#)



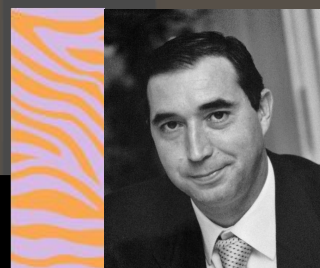
Alejandro Hernández

Consultor financiero. Sherpa
Tribe

#Finanzas #Financiación

Analista financiero especializado en startups. Máster en Finanzas y Servicios de Gestión Financiera por EAE Business School.

[Linkedin](#)



Gonzalo Palacios

GPM Abogados
Teacher & Art Director

#Blockchain
#Telecomunicaciones

Experiencia en desarrollo de negocio e implementación de soluciones con blockchain. Especialista fiscal en criptomonedas y con sólida trayectoria en derecho de telecomunicaciones.

[Linkedin](#)

Algunos de nuestros asesores



José María Casero

Consultor financiero
Alkanza

#Formación #Negocios

Especialista en estrategia financiera para empresarios y consultores. A través de mentorías, diagnósticos y acompañamiento estratégico, ayuda a tomar decisiones con criterio y claridad.

[Linkedin](#)



Paco Isidoro

Founder
Isidoro Núñez Asociados

#Finanzas #Inversiones

Especializado en financiación alternativa, FinTech y finanzas para startups tras 40 años de trayectoria en finanzas internacionales y operativas.

[Linkedin](#)



Beatriz Cebrian

Marketing Director
Caimi Brevetti

#Startup #Negocio

Consultora de marketing y comunicación, mentora y gestora de proyectos de negocio y startups y analista de estudios de mercado.

[Linkedin](#)



Javier Pérez

Abogado

#Tributación #DerechoDigital

Derecho tributario, derecho deportivo y derecho digital. También imparte formación en estas disciplinas, combinando su experiencia jurídica con docencia especializada.

[Linkedin](#)

Algunos de nuestros mentores



Florence D'Emmerez

Profesora de innovación
y emprendimiento

#Innovación #Marketing #Negocio

Consultora en proyectos de
Innovación e
intraemprendimiento,
proyectos de estrategia
empresarial y responsable de
marketing digital en una
compañía de transportes.

[Linkedin](#)



Stéphan L. Maisons

Fundador
Sherpa Tribe

#Negocio #Innovación
#Financiación #Ventas

Coach estratégico, inversor y
facilitador de la puesta en
marcha del proceso
estratégico de empresas tanto
en Europa como en Latam.

[Linkedin](#)



Fernando García

Growth activist, Transformational
leader, Strategist, Storyteller and
Private investor

#InfraestructuraDigital #CentrosDeDatos
#SostenibilidadTI

Experto en infraestructura digital sostenible
y centros de datos, con trayectoria global
liderando proyectos de diseño,
construcción y operación. Asesora a
empresas y gobiernos en estrategias de
crecimiento responsable, eficiencia
energética y transformación digital, guiando
iniciativas de alto impacto alineadas con el
desarrollo sostenible.

[Linkedin](#)

Algunos de nuestros mentores



Eduardo Suja

Mentor de Viano

#Negocio #Ideación

Sólida experiencia en IT.
Director de proyectos
responsable de todo el ciclo
de vida de los mismos.

[Linkedin](#)



Ignacio Alcalde Marcos

CEO
City Focus

#SmartCities #Urbanismo

Experto en ciudades inteligentes y
transformación urbana con 30
años de experiencia. Lidera
proyectos estratégicos e
innovadores, colaborando con
empresas e instituciones para
diseñar soluciones sostenibles y
tecnológicas.

[Linkedin](#)



Irene Andreu

Growth & Ecosystem Manager
Sherpa Tribe

#Innovación #Marketing #Negocio

Mentora certificada en business
design para startups, con
experiencia en el ecosistema de
innovación internacional.
Enfocada en impulsar
engagement y comunicación de
proyectos tecnológicos.

[Linkedin](#)

Algunos de nuestros mentores



Álex Hernández

Co-founder
Jobgether

#Negocio #Talento #Startup

Con trayectoria internacional en apertura de mercados y liderazgo de equipos, impulsa soluciones que conectan talento global con nuevas formas de trabajar. También lidera iniciativas de impacto y colabora como formador y mentor.

[Linkedin](#)



Juan Ortiz

Director General
Ecodes

#Alianzas #MovilidadSostenible

Especialista en movilidad sostenible con trayectoria en administración pública, consultoría y tercer sector. Actualmente en ECODES, impulsa alianzas para una transición justa y neutra en carbono.

[Linkedin](#)



Aránzazu Echezarreta

Fractional Innovation Leader
#Internacionalización
#Innovación #Consultoría

Líder fraccional de innovación y consultora estratégica con amplia experiencia en Europa y Latinoamérica. Impulsa estrategias de innovación, equipos de alto rendimiento y proyectos disruptivos.

[Linkedin](#)

Algunos de nuestros mentores



Karina Virrueta

Community & Partnerships Coordinator
NASA Space App Challenge
Valencia

#Innovación #Emprendimiento
#Startup

Experta en innovación y emprendimiento con más de 15 años de experiencia. Mentora, advisor de startups y jurado en competiciones y comités de inversión.

[Linkedin](#)



Francisco Javier López

Director IT del Consejo General
de la Abogacía Española

#Advisor #TransformaciónDigital
#Ciberseguridad

CIO y CISO en el C. Gral. de la
Abogacía Española. Business
Angel y Advisor de startups.
Ingeniero Superior de
Telecomunicación, MBA y Máster
en Transformación Digital.

[Linkedin](#)



Georgina Leivobich

Strategic Communications
Corporate Practice Director

#Entrepreneur
#ComunicaciónEstratégica

Director Corporate & Innovation
en Torres y Carrera. PR & Strategic
Communication Consultant.
Founder de Bagmaleon.

[Linkedin](#)

Entidades promotoras



**Entidades
colaboradoras**

FOUNDERS
LIVE

.Orbyn

FELLOW
FUNDERS

VIA NEO



DOZEN

INNOGATE
TO EUROPE



Han pasado por el programa



FAQs

1

¿Qué es INCIBE Emprende?

INCIBE, Instituto Nacional de Ciberseguridad trabaja para afianzar la confianza digital, elevar la ciberseguridad y la resiliencia y contribuir al mercado digital de manera que se impulse el uso seguro del ciberespacio en nuestro país.

La iniciativa INCIBE Emprende está dirigida a emprendedores y start-ups con el objetivo de ofrecer un impulso y apoyo para crear un ecosistema de emprendimiento.

Este proyecto se alinea bajo 3 ejes estratégicos: La Estrategia Nacional de Ciberseguridad (ENCS), la Agenda España Digital 2026 y el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia del Gobierno de España.

Este proyecto, que se extenderá a lo largo de dos años, está repleto de oportunidades y aprendizajes valiosos en los que pretendemos impulsar proyectos empresariales tanto de ciberseguridad como del sector agroalimentario, turismo o alimentación siempre que estos tengan en algún punto de su cadena de producción un componente de ciberseguridad.

2

¿Quién es Sherpa Tribe?

Somos una consultora de innovación, pedagogía, marketing, engagement y comunicación dirigida al mundo de la educación y del emprendimiento.

A través de tres pilares: Tech, Education e Innovation Ventures acompañamos a las empresas en el desarrollo de su negocio impulsando su competitividad y apoyando su crecimiento.

Sherpa la formamos un equipo con un amplio know-how, tecnólogos, comunicadores, emprendedores y gestores de proyectos, cuya misión es la de apoyar a las empresas en su camino hacia la innovación.

Gracias a nuestras metodologías disruptivas, con herramientas propias como Viano creamos un enfoque sistémico para pasar de una idea al modelo de negocio: Go2market.

Contamos con la alianza estratégica de 42 Fundación Telefónica, parte de la red de campus de programación más innovadores del mundo, y de INCIBE, Instituto Nacional de Ciberseguridad, que depositan su confianza en nosotros para realizar sus programas.

FAQs

3

¿Quién es la Fundación Ibercaja?

La Fundación Ibercaja es una fundación bancaria española con sede en Zaragoza, dedicada a obras sociales y culturales para impulsar el desarrollo de las personas y las empresas. Su misión es realizar acciones sociales y culturales que contribuyan a la mejora de la sociedad, enfocándose en áreas como la educación, el empleo, la cultura y el desarrollo profesional.

¿En qué consiste el programa de aceleración?

4

El programa de aceleración tiene una duración de 4 meses y ofrece una combinación de formaciones presenciales y en línea para maximizar la experiencia de aprendizaje.

Las formaciones presenciales (90 horas) se llevan a cabo en las instalaciones de Mobility City y Etopía, brindando un entorno óptimo para el desarrollo de los participantes. El programa incluye 45 horas de mentorías individuales con grandes expertos, quienes ajustarán sus asesorías a las necesidades específicas de cada proyecto. Adicionalmente, se ofrecen hasta 60 horas de asesoramiento personalizado en áreas como tecnología, movilidad, finanzas, legal, ciberseguridad, internacionalización y emprendimiento, asegurando que los emprendedores reciban un apoyo integral. La modalidad híbrida del programa permite a los participantes acceder a actividades tanto presenciales como online, adaptándose así a diferentes estilos de vida y horarios. Una parte clave del programa es la realización de encuentros con agentes del ecosistema emprendedor tecnológico y de la movilidad, lo que permite a los emprendedores establecer conexiones valiosas y obtener una visión profunda del entorno empresarial.

Finalmente, el programa culmina con un Investor Day, una oportunidad única para presentar los proyectos ante expertos del sector y posibles inversores, aumentando así la posibilidad de obtener financiación.

5

¿Qué tipo de proyectos o ideas pueden participar?

Podrán participar en el programa:

- Personas físicas que no desarrollen actividad económica.
- Personas físicas que realicen o desarrollen alguna actividad económica por la que ofrezcan bienes o servicios en el mercado.
- Equipos de como máximo 4 personas físicas que no realicen actividad económica individualmente y que, aun careciendo de personalidad jurídica, puedan desarrollar dichas ideas/proyectos.
- Ser mayor de edad y tener plena capacidad de obrar.
- Haber cumplimentado en tiempo y forma toda la información requerida en el formulario de inscripción.
- Hallarse al corriente en el cumplimiento de obligaciones frente a la Seguridad Social y la Agencia Tributaria españolas.

Debe tratarse de ideas/proyectos en ciberseguridad, o de cualquier otro ámbito o sector, siempre en este último caso, que las tecnologías para su desarrollo precisen la integración de un componente de ciberseguridad.

Las ideas/proyectos a presentar deben encontrarse en fase semilla (Pre-seed & Seed), ser escalables, ser diferenciadores a la hora de solucionar los problemas/necesidades de los clientes, tener potencial de crecimiento y proyección de mercado y necesitar de apoyo para su desarrollo.

Las ideas/proyectos deben tener un mínimo grado de desarrollo (definir el problema e identificar la solución) y ser técnicamente viables (que sea posible su desarrollo atendiendo a sus características).

Las ideas/proyectos no deben haber sido previamente incubadas en un Programa de INCIBE.

FAQs

6

¿El programa se desarrolla de manera presencial?

El programa se desarrolla de manera híbrida, las formaciones se realizan de forma presencial y las mentorías y asesoramientos, de manera online, permitiendo a los participantes adaptar su participación en el programa con sus diferentes estilos de vida y horarios.

Las actividades presenciales tienen lugar en las instalaciones de Polo Digital.

7

¿Qué debe incluir la candidatura? ¿Qué requisitos debo cumplir para inscribirme?

Todos los campos necesarios pueden consultarse en el formulario de inscripción.

Todos los campos solicitados deben ser cumplimentados obligatoriamente por los candidatos. Podrán participar personas o grupos de personas con una idea innovadora centrada en ciberseguridad o que, estando centradas en cualquier otro sector, incluyan un componente de ciberseguridad. Todos los requisitos que deben cumplir los proyectos aparecen reflejados en la pregunta “¿Qué tipo de ideas o proyectos pueden participar?”.

8

¿Qué criterios se evaluarán para seleccionar los proyectos?

Tras el análisis preliminar de cada idea presentada, se inicia por parte del Comité evaluador, la fase de valoración de las propuestas recibidas. A la hora de valorar los proyectos presentados, se tendrá en cuenta toda la información proporcionada en el formulario de inscripción por los candidatos. Se valorará especialmente:

- Antigüedad del proyecto.
- Incidencia de la ciberseguridad en el proyecto.
- Fase en que se encuentra la idea/startup al momento de la inscripción.
- Número total de socios.
- Grado de innovación presente en la propuesta.
- Viabilidad de la idea como negocio
- Adaptación del equipo al proyecto propuesto
- Relevancia de la solución en relación con el sector de la ciberseguridad.

Cada uno de estos criterios se evaluará del 1-10, de modo que sea 1 la peor calificación y 10 la mejor para cada criterio. Estos criterios se evaluarán únicamente en los proyectos presentados que cumplan con la totalidad de requisitos del apartado anterior.

Se seleccionarán un total de 15 proyectos o ideas para participar en el programa. La organización podrá solicitar, sobre aquellas propuestas que considere, entrevistas para conocer al emprendedor o grupo de emprendedores y recibir aclaraciones complementarias de los diferentes apartados de la propuesta, al objeto de conseguir el conocimiento más completo posible de la idea, el proyecto de nueva empresa y de su posible plan de negocio.

FAQs

9

¿Cuándo puedo realizar la inscripción al programa?

Las startups que deseen participar en Startup Inspire podrán presentar sus candidaturas hasta el 8 de septiembre. El programa finalizará el 15 de enero, tras la celebración de un Demo Day con la presentación de los pitches de cada proyecto.

10

¿Cuál es el coste del programa?

La participación en el programa es gratuito para las startups seleccionadas.

11

¿Qué ventaja tiene este programa frente al que ofrecen otras incubadoras?

Nuestro programa ofrece una serie de beneficios adicionales que lo hacen único:

1. **Mentores expertos:** contamos con un equipo de mentores altamente cualificados que proporcionan orientación y apoyo personalizados. Esta mentoría es fundamental para guiar a las startups en su camino hacia el éxito.
2. **Modalidad semipresencial:** la modalidad semipresencial es una de nuestras grandes ventajas. Este formato evita la desconexión que puede ocurrir en programas 100% online. Permite mantener el contacto face-to-face y el networking, fundamentales para el crecimiento y el intercambio de ideas. Las formaciones tienen lugar presencialmente y las mentorías, de manera online.
3. **Oportunidades de networking:** al ofrecer la posibilidad de encuentros presenciales, facilitamos el desarrollo de relaciones significativas y redes de contacto que pueden ser cruciales para el desarrollo empresarial.

En resumen, nuestro programa no solo está especialmente diseñado para empresas en una etapa crítica de desarrollo, sino que también proporciona una combinación equilibrada de aprendizaje en línea y presencial, acceso a mentores expertos y valiosas oportunidades de networking. Estos factores, en conjunto, aseguran una experiencia enriquecedora y un apoyo integral que marca una diferencia real en el crecimiento de las empresas.

CONTACTO y registro

Si te interesa formar parte del programa de incubación, rellena los datos que aparecen en este [formulario](#).

[Aquí puedes consultar las bases.](#)

En caso de haber preseleccionado tu perfil, nos pondremos en contacto contigo.

Apúntate
AQUÍ



¿Tienes alguna duda? Ponte en contacto con nosotros en comunicacion@sherpa-tribe.com

 Visita nuestra [web](#)

 Síguenos en [Linkedin](#)



