ÚNETE A
#INCIBEEMPRENDE

STARTUP & CYBER ROADTRIP

STARTUP BOOST

Programa de aceleración

17 DE SEPTIEMBRE
FUNDACIÓN IBERCAJA
ZARAGOZA

Organizado junto con:

Fundación Ibercaja · MOBILITY CITY · Zaragoza AYUNTAMIENTO

Dentro del programa:

stARtEGY

Financiado por la Unión Europea NextGenerationEU

GOBIERNO DE ESPAÑA · MINISTERIO PARA LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL Y DE LA FUNCIÓN PÚBLICA · SECRETARÍA DE ESTADO DE TELECOMUNICACIONES E INFRAESTRUCTURAS DIGITALES

Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia

incibe_ INSTITUTO NACIONAL DE CIBERSEGURIDAD

Sherpa Tribe

STARTUP BOOST

INCIBE Emprende by Sherpa Tribe

Te damos la bienvenida a Startup Boost, programa de aceleración organizado por Sherpa Tribe, entidad colaboradora de la iniciativa **INCIBE Emprende** que impulsa el Instituto Nacional de Ciberseguridad (INCIBE) para afianzar la confianza digital, elevar la ciberseguridad y la resiliencia y contribuir al mercado digital de manera que se impulse el uso seguro del ciberespacio en nuestro país.

INCIBE Emprende está dirigida a emprendedores y startups con el objetivo de ofrecer impulso y apoyo para crear un ecosistema de emprendimiento. El programa de aceleración en Zaragoza está **organizado junto con Fundación Ibercaja y el Ayuntamiento de Zaragoza, en el marco del programa SALTA Impact Mobility.**

Fundación Ibercaja

MOBILITY CITY

Zaragoza AYUNTAMIENTO

Financiado por la Unión Europea NextGenerationEU

GOBIERNO DE ESPAÑA · MINISTERIO PARA LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL Y DE LA FUNCIÓN PUBLICA

Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia

incibe_ INSTITUTO NACIONAL DE CIBERSEGURIDAD

incibe emprende

Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (PRTR) a través del Componente 15. Inversión 7 Ciberseguridad: Fortalecimiento de las capacidades de ciudadanos, PYMES y profesionales e impulso del sector.

¿A QUIÉN va dirigido el programa?

1

Startups con un proyecto ya iniciado.

2

Startups con hasta 5 años de antigüedad, desde su constitución.

3

Iniciativas de base tecnológica con alto potencial en ciberseguridad.

EL LUGAR
Fundación Ibercaja

Las actividades presenciales del programa de aceleración se llevarán a cabo en las instalaciones de **Fundación Ibercaja** en la ciudad de Zaragoza, tanto en la sede de **Mobility City** ubicada en el icónico Pabellón Puente de Zaha Hadid, como en **Etopia**, un espacio urbano diseñado para acelerar empresas, formar talento y despertar vocaciones, donde se albergan diversas acciones, jornadas, talleres y congresos bajo el paraguas de emprendimiento e innovación y tecnología.

Ambos entornos son idóneos para el impulso y la aceleración de startups al combinar visibilidad, recursos, contactos y elevado prestigio arquitectónico y empresarial.

¿QUÉ TE ofrecemos?

1 **Programa de aceleración** de 4 meses de duración.

2 **90h de formaciones** presenciales y online.

3 **45h de mentorías individuales** con grandes expertos adaptadas a las necesidades de cada proyecto.

4 **Hasta 60h de asesoramiento** legal, fiscal, laboral y 15h en marketing digital.

5 **Modalidad híbrida** (actividades presenciales y online).

6 **Visita al ecosistema:** II Congreso Español sobre Investigación en Movilidad y IX Congreso europeo de movilidad eléctrica.

7 **¡Investor Day!**

BENEFICIOS
del programa

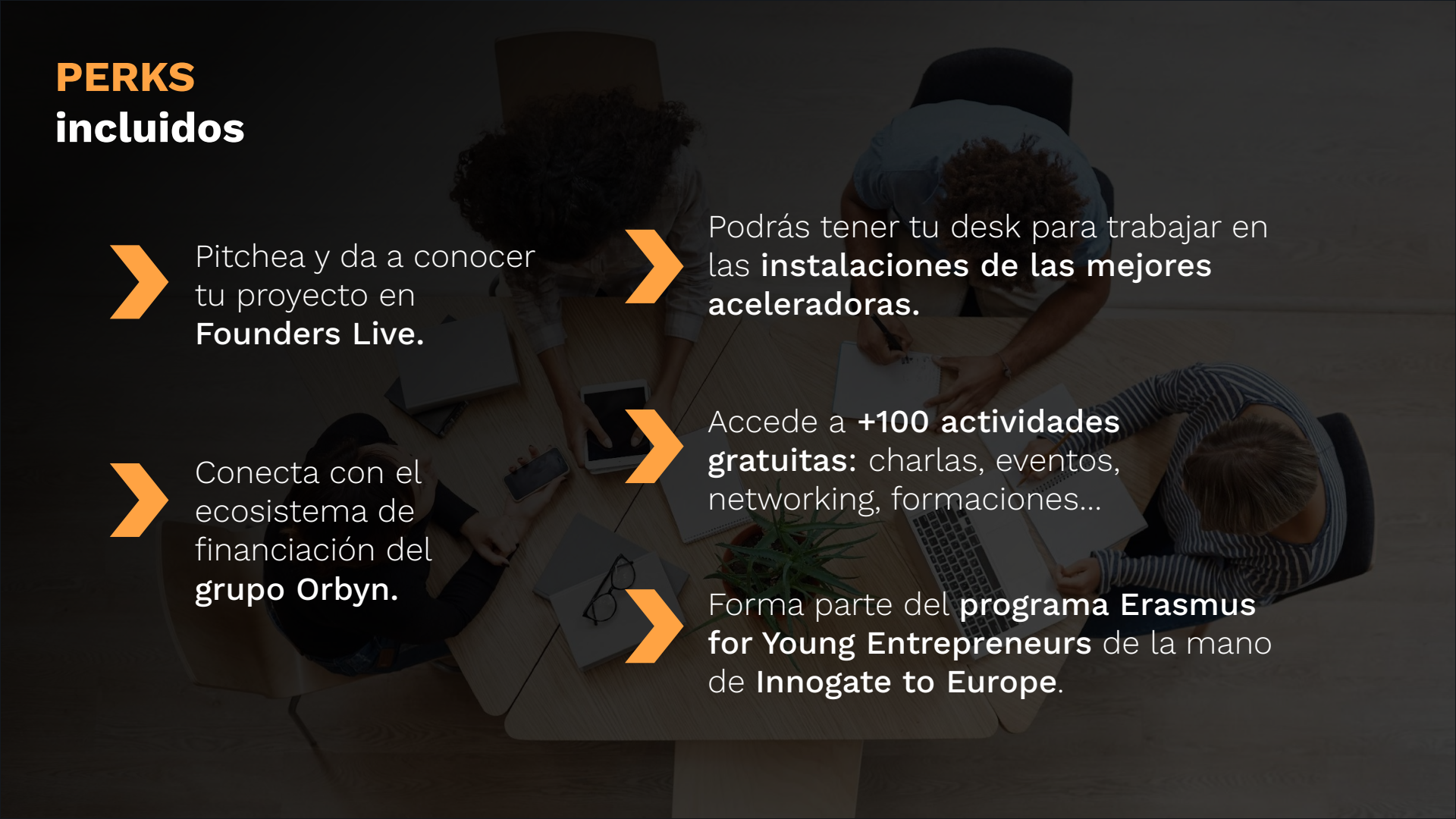
Acceso gratuito al programa

Perks

Acceso gratuito a la metodología Vianeo

Formato híbrido flexible

PERKS incluidos



- Pitchea y da a conocer tu proyecto en **Founders Live.**
- Podrás tener tu desk para trabajar en las **instalaciones de las mejores aceleradoras.**
- Conecta con el ecosistema de financiación del **grupo Orbyn.**
- Accede a **+100 actividades gratuitas:** charlas, eventos, networking, formaciones...
- Forma parte del **programa Erasmus for Young Entrepreneurs** de la mano de **Innogate to Europe**.

Programación calendario

01
Open Call y registro de candidaturas.
Hasta el 8 septiembre 2025

02
Revisión de candidaturas, entrevistas candidatos y comunicación de startups seleccionadas/no seleccionadas
septiembre 2025

03
Inauguración del programa
17 septiembre 2025

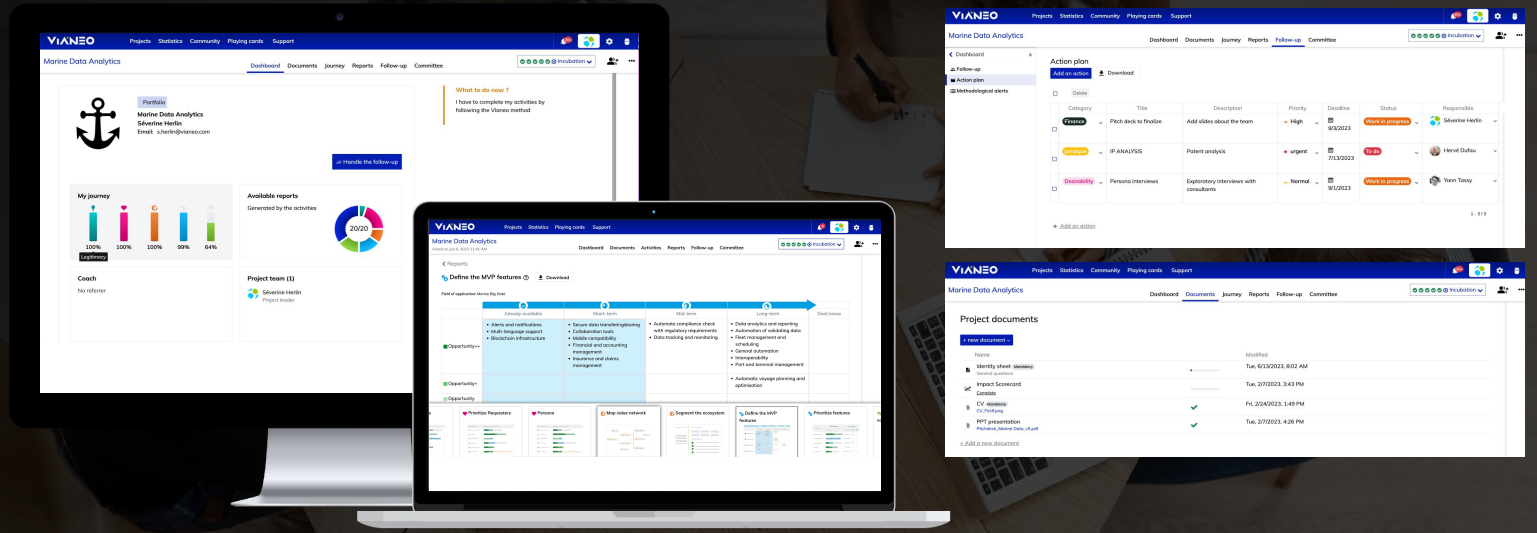
04
Formación presencial y online
17 septiembre - 3 diciembre 2025

05
Mentorías y asesoramiento
18 septiembre 2025 - 8 enero 2026

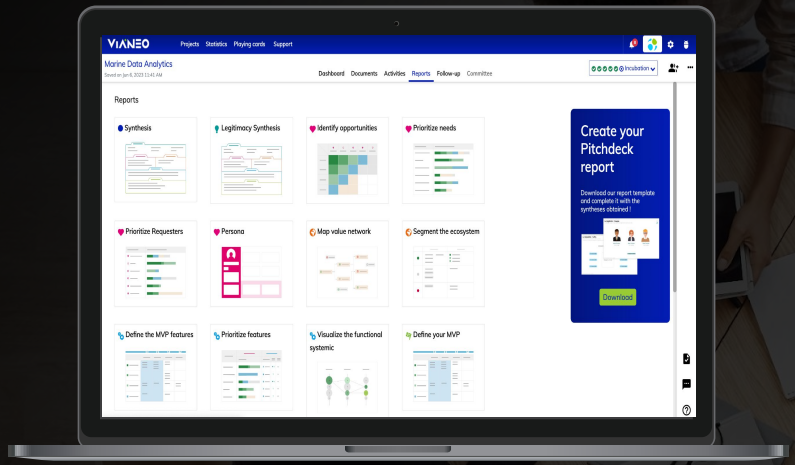
06
Investor Day
Enero 2026

👉 Calendario de actividades - V1

Accede a una nueva metodología para tu start up: VIANEO



Claves sobre la metodología VIANEO



- Metodología de innovación centrada en el **“Business Design”** integrada en una herramienta de gestión de proyecto que ofrece una solución única de “Fast Business Prototyping”.

- Pasando por 5 etapas, **facilita una prueba de valor de la idea de negocio**, y ayuda a validar la idea con un acercamiento sistémico a la innovación y asegurando un adecuado “product-market fit”. **Crea un enfoque sistémico: pasar de la idea al modelo de negocio (“Go2market”).**

- Se basa en la **efectuación**, un enfoque de **toma de decisiones en emprendimiento** que se centra en trabajar con lo que se tiene, asumir solo los riesgos que puedan permitirse, aprovechar las oportunidades a través de **colaboraciones flexibles y creativas,** adaptar las metas a lo inesperado y tomar un rol activo para construir el futuro.

Nuestros formadores

Javier Soria
Director técnico de estrategia en Ciberseguridad

Formador en Ciberseguridad

Linkedin

Karina Virrueta
Community & Partnerships Coordinator
NASA Space App Challenge Valencia
Preparación del Pitch Deck

Linkedin

Jesús Herencia
Blockchain consultant

Experto en Blockchain

Linkedin

Esther Romero
Directora de contenidos

Inteligencia Artificial (IA), redes sociales y generación de contenidos

Linkedin

Nuestros formadores

ClarkeModet
Grupo especializado en propiedad intelectual e industrial

Búsqueda de financiación

Linkedin

Juan Gasca
Founder & Managing Director Thinkers Co

RRHH y Cultura Interna

Linkedin

Semmantica
Agencia de Mkt - Analítica Digital

Paid Media

Linkedin

Adrián Palancar
Partnership and Strategic Alliances Iberia / Sales Consultant Tax&Funding en ClarkeModet

Linkedin

Nuestros formadores

Sergio Magallón
Digital Analyst en Semmantica

Análisis Web

Linkedin

Juanma Romero
Director de Emprende (RTVE)

Lograr visibilidad en los medios

Linkedin

Leonardo Casado
IP Consultant / Innovation Specialist

Ámbito Legal

Linkedin

Gonzalo Palacios
GPM Abogados
Teacher & Art Director

Ámbito Legal

Linkedin

Nuestros formadores

Guillermo Azqueta
Co-Founder & Group Partner @ Orbyn Group

Búsqueda de financiación

Linkedin

David Retama
Consultor Independiente

Internacionalización

Linkedin

Florence D'Emmerez
Profesora de innovación y emprendimiento

Simulacro Pitch Day

Linkedin

Algunos de nuestros asesores

Victoria Aróstegui
Consultor financiero
Teacher & Art Director
#Marketing #Art

Diseñadora UX/UI especializada en branding, marketing digital y experiencias centradas en el usuario. Ayuda a marcas a destacar con diseño estratégico.

Linkedin

Jesús Mallén
Director financiero
Atilec

#Finanzas #Inversiones

Experto en finanzas con 15 años de experiencia en análisis, planificación, inversiones y mercados financieros.

Linkedin

Alejandro Hernández
Consultor financiero. Sherpa Tribe

#Finanzas #Financiación

Analista financiero especializado en startups. Máster en Finanzas y Servicios de Gestión Financiera por EAE Business School.

Linkedin

Gonzalo Palacios
GPM Abogados
Teacher & Art Director

#Blockchain
#Telecomunicaciones

Experiencia en desarrollo de negocio e implementación de soluciones con blockchain. Especialista fiscal en criptomonedas y con sólida trayectoria en derecho de telecomunicaciones.

Linkedin

Algunos de nuestros asesores

José María Casero
Consultor financiero
Alkanza

#Formación #Negocios

Especialista en estrategia financiera para empresarios y consultores. A través de mentorías, diagnósticos y acompañamiento estratégico, ayuda a tomar decisiones con criterio y claridad.

Linkedin

Paco Isidoro
Founder
Isidoro Núñez Asociados

#Finanzas #Inversiones

Especializado en financiación alternativa, FinTech y finanzas para startups tras 40 años de trayectoria en finanzas internacionales y operativas.

Linkedin

Beatriz Cebrian
Marketing Director
Caimi Brevetti

#Startup #Negocio

Consultora de marketing y comunicación, mentora y gestora de proyectos de negocio y startups y analista de estudios de mercado.

Linkedin

Javier Pérez
Abogado

#Tributación #DerechoDigital

Derecho tributario, derecho deportivo y derecho digital. También imparte formación en estas disciplinas, combinando su experiencia jurídica con docencia especializada.

Linkedin

Algunos de nuestros mentores

Florence D'Emmerez
Profesora de innovación
y emprendimiento

#Innovación #Marketing #Negocio

Consultora en proyectos de Innovación e intraemprendimiento, proyectos de estrategia empresarial y responsable de marketing digital en una compañía de transportes.

Linkedin

Stéphan L. Maisons
Fundador
Sherpa Tribe

#Negocio #Innovación
#Financiación #Ventas

Coach estratégico, inversor y facilitador de la puesta en marcha del proceso estratégico de empresas tanto en Europa como en Latam.

Linkedin

Algunos de nuestros mentores

Eduardo Suja
Mentor de Vianeo

#Negocio #Ideación

Sólida experiencia en IT. Director de proyectos responsable de todo el ciclo de vida de los mismos.

Linkedin

Ignacio Alcalde Marcos
CEO
City Focus

#SmartCities #Urbanismo

Experto en ciudades inteligentes y transformación urbana con 30 años de experiencia. Lidera proyectos estratégicos e innovadores, colaborando con empresas e instituciones para diseñar soluciones sostenibles y tecnológicas.

Linkedin

Irene Andreu
Growth & Ecosystem Manager
Sherpa Tribe

#Innovación #Marketing #Negocio

Mentora certificada en business design para startups, con experiencia en el ecosistema de innovación internacional. Enfocada en impulsar engagement y comunicación de proyectos tecnológicos.

Linkedin

Algunos de nuestros mentores

Álex Hernández

Co-founder
Jobgether

#Negocio #Talento #Startup

Con trayectoria internacional en apertura de mercados y liderazgo de equipos, impulsa soluciones que conectan talento global con nuevas formas de trabajar. También lidera iniciativas de impacto y colabora como formador y mentor.

Linkedin

Juan Ortiz

Director General
Ecodes

#Alianzas #MovilidadSostenible

Especialista en movilidad sostenible con trayectoria en administración pública, consultoría y tercer sector. Actualmente en ECODES, impulsa alianzas para una transición justa y neutra en carbono.

Linkedin

Aránzazu Echezarreta

Fractional Innovation Leader

#Internacionalización
#Innovación #Consultoría

Líder fraccional de innovación y consultora estratégica con amplia experiencia en Europa y Latinoamérica. Impulsa estrategias de innovación, equipos de alto rendimiento y proyectos disruptivos.

Linkedin

Algunos de nuestros mentores

Karina Virrueta

Community & Partnerships Coordinator
NASA Space App Challenge Valencia

#Innovación #Emprendimiento #Startup

Experta en innovación y emprendimiento con más de 15 años de experiencia. Mentora, advisor de startups y jurado en competiciones y comités de inversión.

Linkedin

Francisco Javier López

Director IT del Consejo General de la Abogacía Española

#Advisor #TransformaciónDigital #Ciberseguridad

CIO y CISO en el C. Gral. de la Abogacía Española. Business Angel y Advisor de startups. Ingeniero Superior de Telecomunicación, MBA y Máster en Transformación Digital.

Linkedin

Georgina Leivobich

Strategic Communications Corporate Practice Director

#Entrepreneur #ComunicaciónEstratégica

Director Corporate & Innovation en Torres y Carrera. PR & Strategic Communication Consultant. Founder de Bagmaleon.

Linkedin

Algunos de nuestros mentores

Andrés Gómez

PhD | Head of Open Innovation en RENFE

#InnovaciónAbierta #Movilidad #TecnologíaFerroviaria

Doctor en Ingeniería Mecánica y Organización Industrial por la Universidad Carlos III. Inició su carrera en investigación de materiales inteligentes aplicados a infraestructuras y hoy lidera la innovación abierta en Renfe como responsable de TrenLab, el hub de movilidad y logística.

Linkedin

Fernando García

Growth activist, Transformational leader, Strategist, Storyteller and Private investor

#InfraestructuraDigital #CentrosDeDatos #SostenibilidadTI

Experto en infraestructura digital sostenible y centros de datos, con trayectoria global liderando proyectos de diseño, construcción y operación. Asesora a empresas y gobiernos en estrategias de crecimiento responsable, eficiencia energética y transformación digital, guiando iniciativas de alto impacto alineadas con el desarrollo sostenible.

Linkedin

Entidades promotoras

incibe emprende

Sherpa Tribe

Fundación Ibercaja

Entidades
colaboradoras

FOUNDERS LIVE

.orbyn

VIANEO

INNOGATE TO EUROPE

FELLOW FUNDERS

DOZEN

Han pasado
por el programa

FAQs

1 ¿Qué es INCIBE Emprende?

INCIBE, Instituto Nacional de Ciberseguridad trabaja para afianzar la confianza digital, elevar la ciberseguridad y la resiliencia y contribuir al mercado digital de manera que se impulse el uso seguro del ciberespacio en nuestro país.

La iniciativa INCIBE Emprende está dirigida a emprendedores y start-ups con el objetivo de ofrecer un impulso y apoyo para crear un ecosistema de emprendimiento.

Este proyecto se alinea bajo 3 ejes estratégicos: La Estrategia Nacional de Ciberseguridad (ENCS), la Agenda España Digital 2026 y el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia del Gobierno de España.

Este proyecto, que se extenderá a lo largo de dos años, está repleto de oportunidades y aprendizajes valiosos en los que pretendemos impulsar proyectos empresariales tanto de ciberseguridad como del sector agroalimentario, turismo o alimentación siempre que estos tengan en algún punto de su cadena de producción un componente de ciberseguridad.

2 ¿Quién es Sherpa Tribe?

Somos una consultora de innovación, pedagogía, marketing, engagement y comunicación dirigida al mundo de la educación y del emprendimiento.

A través de tres pilares: Tech, Education e Innovation Ventures acompañamos a las empresas en el desarrollo de su negocio impulsando su competitividad y apoyando su crecimiento.

Sherpa la formamos un equipo con un amplio know-how, tecnólogos, comunicadores, emprendedores y gestores de proyectos, cuya misión es la de apoyar a las empresas en su camino hacia la innovación.

Gracias a nuestras metodologías disruptivas, con herramientas propias como Vianeo creamos un enfoque sistémico para pasar de una idea al modelo de negocio: Go2market.

Contamos con la alianza estratégica de 42 Fundación Telefónica, parte de la red de campus de programación más innovadores del mundo, y de INCIBE, Instituto Nacional de Ciberseguridad, que depositan su confianza en nosotros para realizar sus programas.

FAQs

3 ¿Quién es la Fundación Ibercaja?

La Fundación Ibercaja es una fundación bancaria española con sede en Zaragoza, dedicada a obras sociales y culturales para impulsar el desarrollo de las personas y las empresas. Su misión es realizar acciones sociales y culturales que contribuyan a la mejora de la sociedad, enfocándose en áreas como la educación, el empleo, la cultura y el desarrollo profesional.

¿En qué consiste el programa de aceleración?

4

El programa de aceleración tiene una duración de 4 meses y ofrece una combinación de formaciones presenciales y en línea para maximizar la experiencia de aprendizaje.

Las formaciones presenciales (90 horas) se llevan a cabo en las instalaciones de Mobility City y Etopía, brindando un entorno óptimo para el desarrollo de los participantes. El programa incluye 45 horas de mentorías individuales con grandes expertos, quienes ajustarán sus asesorías a las necesidades específicas de cada proyecto. Adicionalmente, se ofrecen hasta 60 horas de asesoramiento personalizado en áreas como tecnología, movilidad, finanzas, legal, ciberseguridad, internacionalización y emprendimiento, asegurando que los emprendedores reciban un apoyo integral. La modalidad híbrida del programa permite a los participantes acceder a actividades tanto presenciales como online, adaptándose así a diferentes estilos de vida y horarios. Una parte clave del programa es la realización de encuentros con agentes del ecosistema emprendedor tecnológico y de la movilidad, lo que permite a los emprendedores establecer conexiones valiosas y obtener una visión profunda del entorno empresarial.

Finalmente, el programa culmina con un Investor Day, una oportunidad única para presentar los proyectos ante expertos del sector y posibles inversores, aumentando así la posibilidad de obtener financiación.

FAQs

5 ¿Qué tipo de proyectos o ideas pueden participar?

Podrán participar en el programa:

- Personas físicas que no desarrollen actividad económica.
- Personas físicas que realicen o desarrollen alguna actividad económica por la que ofrezcan bienes o servicios en el mercado.
- Equipos de como máximo 4 personas físicas que no realicen actividad económica individualmente y que, aun careciendo de personalidad jurídica, puedan desarrollar dichas ideas/proyectos.
- Ser mayor de edad y tener plena capacidad de obrar.
- Haber cumplimentado en tiempo y forma toda la información requerida en el formulario de inscripción.
- Hallarse al corriente en el cumplimiento de obligaciones frente a la Seguridad Social y la Agencia Tributaria españolas.

Debe tratarse de ideas/proyectos en ciberseguridad, o de cualquier otro ámbito o sector, siempre en este último caso, que las tecnologías para su desarrollo precisen la integración de un componente de ciberseguridad.

Las ideas/proyectos a presentar deben encontrarse en fase semilla (Pre-seed & Seed), ser escalables, ser diferenciadores a la hora de solucionar los problemas/necesidades de los clientes, tener potencial de crecimiento y proyección de mercado y necesitar de apoyo para su desarrollo.

Las ideas/proyectos deben tener un mínimo grado de desarrollo (definir el problema e identificar la solución) y ser técnicamente viables (que sea posible su desarrollo atendiendo a sus características).

Las ideas/proyectos no deben haber sido previamente incubadas en un Programa de INCIBE.

FAQs

6 ¿El programa se desarrolla de manera presencial?

El programa se desarrolla de manera híbrida, las formaciones se realizan de forma presencial y las mentorías y asesoramientos, de manera online, permitiendo a los participantes adaptar su participación en el programa con sus diferentes estilos de vida y horarios.

Las actividades presenciales tienen lugar en las instalaciones de Polo Digital.

7 ¿Qué debe incluir la candidatura? ¿Qué requisitos debo cumplir para inscribirme?

Todos los campos necesarios pueden consultarse en el formulario de inscripción.

Todos los campos solicitados deben ser cumplimentados obligatoriamente por los candidatos. Podrán participar personas o grupos de personas con una idea innovadora centrada en ciberseguridad o que, estando centradas en cualquier otro sector, incluyan un componente de ciberseguridad. Todos los requisitos que deben cumplir los proyectos aparecen reflejados en la pregunta “¿Qué tipo de ideas o proyectos pueden participar?”.

FAQs

8 ¿Qué criterios se evaluarán para seleccionar los proyectos?

Tras el análisis preliminar de cada idea presentada, se inicia por parte del Comité evaluador, la fase de valoración de las propuestas recibidas. A la hora de valorar los proyectos presentados, se tendrá en cuenta toda la información proporcionada en el formulario de inscripción por los candidatos. Se valorará especialmente:

- Antigüedad del proyecto.
- Incidencia de la ciberseguridad en el proyecto.
- Fase en que se encuentra la idea/startup al momento de la inscripción.
- Número total de socios.
- Grado de innovación presente en la propuesta.
- Viabilidad de la idea como negocio
- Adaptación del equipo al proyecto propuesto
- Relevancia de la solución en relación con el sector de la ciberseguridad.

Cada uno de estos criterios se evaluará del 1-10, de modo que sea 1 la peor calificación y 10 la mejor para cada criterio. Estos criterios se evaluarán únicamente en los proyectos presentados que cumplan con la totalidad de requisitos del apartado anterior.

Se seleccionarán un total de 15 proyectos o ideas para participar en el programa. La organización podrá solicitar, sobre aquellas propuestas que considere, entrevistas para conocer al emprendedor o grupo de emprendedores y recibir aclaraciones complementarias de los diferentes apartados de la propuesta, al objeto de conseguir el conocimiento más completo posible de la idea, el proyecto de nueva empresa y de su posible plan de negocio.

FAQs

9 ¿Cuándo puedo realizar la inscripción al programa?

Las startups que deseen participar en Startup Inspire podrán presentar sus candidaturas hasta el 8 de sepiembre. El programa finalizará el 15 de enero, tras la celebración de un Demo Day con la presentación de los pitchs de cada proyecto.

10 ¿Cuál es el coste del programa?

La participación en el programa es gratuito para las startups seleccionadas.

FAQs

11 ¿Qué ventaja tiene este programa frente al que ofrecen otras incubadoras?

Nuestro programa ofrece una serie de beneficios adicionales que lo hacen único:

1. **Mentores expertos:** contamos con un equipo de mentores altamente cualificados que proporcionan orientación y apoyo personalizados. Esta mentoría es fundamental para guiar a las startups en su camino hacia el éxito.
2. **Modalidad semipresencial:** la modalidad semipresencial es una de nuestras grandes ventajas. Este formato evita la desconexión que puede ocurrir en programas 100% online. Permite mantener el contacto face-to-face y el networking, fundamentales para el crecimiento y el intercambio de ideas. Las formaciones tienen lugar presencialmente y las mentorías, de manera online.
3. **Oportunidades de networking:** al ofrecer la posibilidad de encuentros presenciales, facilitamos el desarrollo de relaciones significativas y redes de contacto que pueden ser cruciales para el desarrollo empresarial.

En resumen, nuestro programa no solo está especialmente diseñado para empresas en una etapa crítica de desarrollo, sino que también proporciona una combinación equilibrada de aprendizaje en línea y presencial, acceso a mentores expertos y valiosas oportunidades de networking. Estos factores, en conjunto, aseguran una experiencia enriquecedora y un apoyo integral que marca una diferencia real en el crecimiento de las empresas.

CONTACTO
y registro

Si te interesa formar parte del programa de incubación, rellena los datos que aparecen en este **formulario.**
Aquí puedes consultar las bases.

En caso de haber preseleccionado tu perfil, nos pondremos en contacto contigo.

Apúntate AQUÍ

¿Tienes alguna duda? Ponte en contacto con nosotros en **comunicacion@sherpa-tribe.com**

Visita nuestra web

Síguenos en Linkedin

Sherpa
Tribe