

**STARTUP
& CYBER**

ROADTRIP

ÚNETE A

#INCIBEEMPRENDE

STARTUP BOOST

Programa de aceleración
INCIBE Emprende by Sherpa Tribe
Las Rozas

En colaboración con:



Las
Rozas
Innova



Las Rozas



STARTUP BOOST

INCIBE Emprende by Sherpa Tribe

Bienvenido a **Startup Boost**, programa de aceleración organizado por **Sherpa Tribe**, entidad colaboradora de la iniciativa **INCIBE Emprende** que impulsa el Instituto Nacional de Ciberseguridad (INCIBE) para afianzar la confianza digital, elevar la ciberseguridad y la resiliencia y contribuir al mercado digital de manera que se impulse el uso seguro del ciberespacio en nuestro país.

INCIBE Emprende está dirigida a **emprendedores y startups** con el objetivo de ofrecer impulso y apoyo para crear un ecosistema de emprendimiento. **El programa de aceleración en Las Rozas está coorganizado con Las Rozas Innova**, la Empresa Municipal de Innovación y Desarrollo Tecnológico del Ayuntamiento de Las Rozas.



Las Rozas



Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (PRTR) a través del Componente 15. Inversión 7 Ciberseguridad: Fortalecimiento de las capacidades de ciudadanos, PYMES y profesionales e impulso del sector.



Emprendimiento en ciberseguridad



Ciberseguridad en emprendimiento

¿A QUIÉN va dirigido el programa?

1



Startups con un proyecto ya iniciado.

2



Startups con hasta 5 años de antigüedad, desde su constitución.

3



Iniciativas de base tecnológica con alto potencial en ciberseguridad.

¿QUÉ TE ofrecemos?

1. Programa de
aceleración de **7 meses**
de duración

3. **45 horas de mentorías**
individuales con grandes
expertos adaptadas a las
necesidades de cada
proyecto

5. **Modalidad híbrida**
(actividades
presenciales y online)

7. **Demo Day**

2. **90 horas de**
formaciones
presenciales en las
instalaciones de Las
Rozas Innova

4. **Hasta 60 horas de**
asesoramiento legal,
fiscal y laboral

6. Visita a **10 agentes**
del ecosistema



BENEFICIOS del programa



Acceso
gratuito al
programa



Perks



Acceso
gratuito a la
metodología
Vianeo



Formato
híbrido
flexible

PERKS incluidos

- Pitchea y da a conocer tu proyecto en Founders Live.
- Forma parte del programa Erasmus for Young Entrepreneurs de la mano de Innogate to Europe.
- Únete al ecosistema de innovación de Las Rozas: Forma parte de la comunidad de Las Rozas conectando con las más de 50 empresas que forman el Hub Las Rozas Innova, accediendo a un puesto de trabajo en formato hot-desk durante los días de formación del programa y pudiendo disfrutar de forma gratuita de los siguientes servicios: acceso a Boske una plataforma para preparar rondas de inversión; Bstartup – Banco Sabadell para asesoría personalizada y condiciones exclusivas y grandes descuentos en HubSpot como herramienta de CRM y Google Cloud.
- Podrás tener tu desk para trabajar en las instalaciones de las mejores aceleradoras.
- Accede a +100 actividades gratuitas: charlas, eventos, networking, formaciones...
- Conecta con el ecosistema de financiación del grupo Orbyn.

EL LUGAR

Hub Las Rozas Innova

Las actividades presenciales del Programa de Aceleración se llevarán a cabo en el **Hub Las Rozas Innova**, el Centro de Innovación y Emprendimiento de Las Rozas Innova, Empresa Municipal de Innovación y Desarrollo Tecnológico del Ayuntamiento de Las Rozas.

El Hub Las Rozas Innova es un espacio de trabajo compartido para startups y empresas -que prestan servicios a los emprendedores-, que funciona como punto de encuentro y plataforma de consolidación de proyectos innovadores de base tecnológica a los que Las Rozas Innova apoya en su crecimiento y consolidación de una forma personalizada. Además de ser espacio de trabajo de una comunidad que no deja de crecer, el Hub ofrece a los emprendedores distintos servicios e iniciativas diseñadas desde la escucha a sus necesidades.

Dirección: c/ Jacinto Benavente, 2A. 28232 Las Rozas de Madrid (Edificio Tripark). [Más info.](#)



Programación calendario

**Open Call y
registro de
candidaturas**
Hasta 4 abril 2025

**Inauguración
del programa**
29 abril 2025

**Mentorías y
asesoramiento**
28 abril - 10 octubre
2025

01

02

03

04

05

06

**Revisión de candidaturas,
entrevistas candidatos y
comunicación de startups
seleccionadas/no
seleccionadas**
7-11 abril 2025

**Formación
presencial
y online**
29 abril - 7 octubre
2025

Demo Day
21 octubre 2025

Accede a una nueva metodología para tu start up: **VIANEO**

The desktop monitor displays the VIANEO dashboard. At the top, it says 'VIANEO Marine Data Analytics'. Below the header, there's a 'Profile' section for 'Marine Data Analytics' with a user email. A 'My journey' section shows a bar chart with progress bars for 50%, 100%, 100%, 100%, and 50%. An 'Available reports' section lists 'Marine Health' and 'Project team'. A 'What to do now?' section prompts the user to 'Check to complete the activities by following the Vianeo method'.

The laptop screen shows a detailed methodology flowchart. It starts with 'Define the MVP features' and branches into several parallel paths: 'Define the MVP features', 'Define the MVP features', 'Define the MVP features', 'Define the MVP features', 'Define the MVP features', and 'Define the MVP features'. Each path includes a list of tasks such as 'Define and configure', 'Market research', 'Business model', 'Financial projections', 'Legal and regulatory requirements', 'Operational requirements', 'Marketing and sales strategy', 'Partnership', 'Part and material management', 'Automated change ordering and approval', 'Data analysis and testing', 'Availability of existing data', 'Data management tool', 'System architecture', 'Data integration', 'Data security', 'Part and material management', and 'Automated change ordering and approval'.

The laptop screen displays an 'Action plan' section. It features a table with columns for 'Category', 'Title', 'Description', 'Priority', 'Deadline', 'Status', and 'Responsible'. The table contains several items, including 'Pick back to feature', 'Patient analysis', and 'Personas Interviews'. Each item has a status indicator (like a red 'X' or a green checkmark) and a deadline.

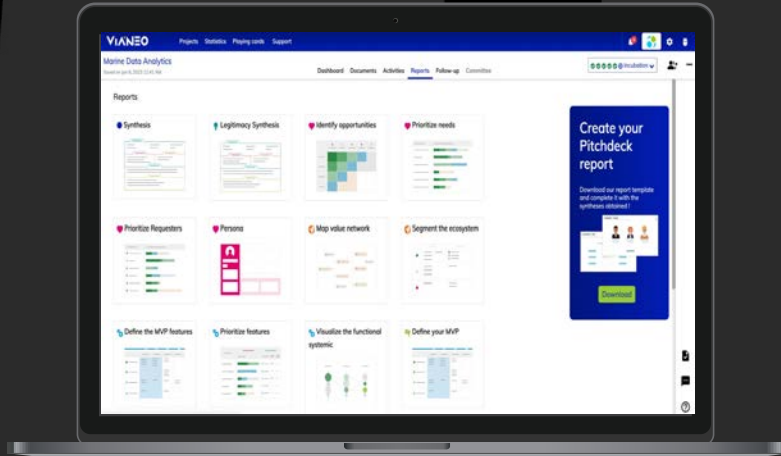
Category	Title	Description	Priority	Deadline	Status	Responsible
Feature	Pick back to feature	Add notes about the team	High	15/02/23	Not started	Sebastian Herber
Analysis	Patient analysis		urgent	17/03/2023	In progress	Sebastian Herber
Personas	Personas Interviews	Exploratory interviews with consultants	Normal	15/02/23	Not started	Sebastian Herber

The laptop screen shows a 'Project documents' section. It lists several documents with their names, dates, and times. The documents are: 'Ministry sheet - 20230213', 'Project Document', 'Calendar', 'CV - 20230213', and 'MVP presentation - 20230213'. Each document has a status indicator (like a green checkmark) and a date and time.

Document Name	Modified
Ministry sheet - 20230213	Tue, 14/02/2023, 9:02 AM
Project Document	Tue, 14/02/2023, 3:43 PM
Calendar	Fri, 10/02/2023, 1:49 PM
CV - 20230213	Tue, 14/02/2023, 4:26 PM
MVP presentation - 20230213	Tue, 14/02/2023, 4:26 PM

Claves sobre la metodología

VIANEO



- Metodología de innovación centrada en el “Business Design” integrada en una herramienta de gestión de proyecto que ofrece una solución única de “Fast Business Prototyping”.
- Pasando por 5 etapas, **facilita una prueba de valor de la idea de negocio**, y ayuda a validar la idea con un acercamiento sistémico a la innovación y asegurando un adecuado “product-market fit”. **Creo un enfoque sistémico: pasar de la idea al modelo de negocio (“Go2market”)**.
- Se basa en la **efectuación**, un enfoque de toma de decisiones en emprendimiento que se centra en trabajar con lo que se tiene, asumir solo los riesgos que puedan permitirse, aprovechar las oportunidades a través de colaboraciones flexibles y creativas, adaptar las metas a lo inesperado y tomar un rol activo para construir el futuro.

Nuestros mentores



Isabel María Gómez

CISO independiente

#Ciberseguridad #IT

Asesora independiente de ciberseguridad. 20 años de experiencia en Ciberseguridad, especializada en Arquitectura IT, gestión de riesgos, privacidad, cumplimiento, transformación digital y ESG.

[LinkedIn](#)



Alejandro de la Granja

Sales Director. Atalanta

#Ciberseguridad #Ventas

Desarrollo de Negocio y Jefe de Equipo. Más de 15 años en empresas de TI y Seguridad liderando equipos multidisciplinares.

[LinkedIn](#)



David Pascual

Dir. Innovación y trans. digital.
Grupo Iberinsa

#Ciberseguridad #Innovación

Más de 23 años de experiencia en diferentes sectores y países de Europa y LATAM en multinacionales del sector tecnológico como El Corte Inglés, Indra o Everis.

[LinkedIn](#)

Nuestros mentores



Luis Sendino

Consultor de sostenibilidad económica

#Finanzas #Negocio

Profesor y consultor especialista en análisis del margen, el beneficio y la rentabilidad como resultado de las acciones de la empresa.

[LinkedIn](#)



Juan Carlos Fernández

Cofundador. Ezenit

#Ventas #Marketing #Ideación

Profesor universitario, cofundador de Ezenit, empresa de desarrollo enfocada a e-Commerce. Experto en ventas y comunicación.

[LinkedIn](#)



María Rojo

CEO. Enthec Solutions

#Ciberseguridad #Ideación
#Negocio

CEO de Enthec Solutions, cuenta con amplia experiencia en departamentos de ciberseguridad de entidades como BBVA, Santander, Indra o Airbus.

[LinkedIn](#)

Nuestros mentores



Florence D'Emmerez

Profesora de innovación y emprendimiento

#Innovación #Marketing #Negocio

Consultora en proyectos de Innovación e intraemprendimiento, proyectos de estrategia empresarial y responsable de marketing digital en una compañía de transportes.

[Linkedin](#)



Marta Cabezas

Socia. HIVE LEGAL

#Legal #Finanzas #Tecnología

Amplia experiencia en diseño de política fiscal, sistemas de control tributario e implantación de códigos de buenas prácticas en materia tributaria de grupos societarios de diversos sectores.

[Linkedin](#)



Soraya Cadalso

CEO. Uttopion

#Tecnología #IA #Negocio

Experta en plataformas virtuales, Inteligencia Virtual y blockchain. Profesora de máster en The Valley y EDEM.

[Linkedin](#)

Nuestros mentores



Alejandro Hernández

Consultor financiero. Sherpa Tribe

#Finanzas #Financiación

Analista financiero especializado en startups. Máster en Finanzas y Servicios de Gestión Financiera por EAE Business School.

[Linkedin](#)



Eduardo Suja

Mentor. Viano

#Negocio #Ideación

Sólida experiencia en IT. Director de proyectos responsable de todo el ciclo de vida de los mismos.

[Linkedin](#)

Nuestros mentores



Stéphan L. Maisons

Fundador. Sherpa Tribe

#Negocio #Innovación
#Financiación #Ventas

Coach estratégico, inversor y facilitador de la puesta en marcha del proceso estratégico de empresas tanto en Europa como en Latam.

[Linkedin](#)



Juan Ma Peral

Mentor en Ciberseguridad

#Ciberseguridad #Sostenibilidad

Experto en seguridad digital con un enfoque integral. Con formación en UNED y UAB y diversas certificaciones clave, se mantiene al día de todas las innovaciones clave en el mundo de la ciberseguridad.

[Linkedin](#)

Entidades promotoras



Entidades colaboradoras

FOUNDERS
LIVE

.orbyn

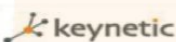
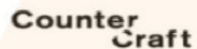
VIANEO

INNOGATE
TO EUROPE 

FELLOW
FUNDERS

 DOZEN

Han pasado por el programa



CONTACTO y registro

Si te interesa formar parte del programa de aceleración, rellena los datos que aparecen en este [formulario](#).

[Aquí puedes consultar las bases.](#)


En caso de haber preseleccionado tu perfil, nos pondremos en contacto contigo.

Apúntate
AQUÍ



¿Tienes alguna duda? Ponte en contacto con nosotros en incibeemprende@sherpa-tribe.com

 Visita nuestra [web](#)

 Síguenos en [LinkedIn](#)





Sherpa
Tribe