

**STARTUP
& CYBER**

ROADTRIP

ÚNETE A

#INCIBEEMPRENDE

STARTUP INSPIRE

Programa de incubación
INCIBE Emprende by Sherpa Tribe

En colaboración con



Las Rozas



Las
Rozas
Innova



Financiado por
la Unión Europea
NextGenerationEU



Plan de
Recuperación,
Transformación
y Resiliencia



STARTUP INSPIRE

INCIBE Emprende by Sherpa Tribe

Bienvenido a **Startup Inspire**, programa de incubación organizado por **Sherpa Tribe**, entidad colaboradora de la iniciativa **INCIBE Emprende** que impulsa el Instituto Nacional de Ciberseguridad (INCIBE) para afianzar la confianza digital, elevar la ciberseguridad y la resiliencia y contribuir al mercado digital de manera que se impulse el uso seguro del ciberespacio en nuestro país.

INCIBE Emprende está dirigida a emprendedores y startups con el objetivo de ofrecer impulso y apoyo para crear un ecosistema de emprendimiento. **El programa de incubación en Las Rozas está coorganizado con el Ayuntamiento de Las Rozas de Madrid, Las Rozas Innova y Las Rozas Next.**



Las Rozas



Las
Rozas
Innova



Financiado por
la Unión Europea
NextGenerationEU



Plan de
Recuperación,
Transformación
y Resiliencia



INCIBE
INSTITUTO NACIONAL DE CIBERSEGURIDAD



incibe
emprende



Sherpa
Tribe

Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (PRTR) a través del Componente 15. Inversión 7 Ciberseguridad: Fortalecimiento de las capacidades de ciudadanos, PYMES y profesionales e impulso del sector.



Emprendimiento en
ciberseguridad



Ciberseguridad en
emprendimiento

¿A QUIÉN va dirigido el programa?

1



Personas con una idea innovadora o un proyecto ya iniciado

2



Proyectos con menos de 2 años de antigüedad

3



Iniciativas basadas en ciberseguridad o que incorporen ciberseguridad, independientemente del sector al que se dediquen

¿QUÉ TE ofrecemos?

1. Programa de
aceleración de **4 meses**
de duración

3. **30 horas de mentorías**
individuales con grandes
expertos adaptadas a las
necesidades de cada
proyecto

5. **Modalidad híbrida**
(actividades
presenciales y online)

7. **Demo Day**

2. **Formaciones**
presenciales en las
instalaciones de Las Rozas

4. **Hasta 30 horas de**
asesoramiento legal,
fiscal y laboral

6. Visita a **10 agentes**
del ecosistema



BENEFICIOS del programa



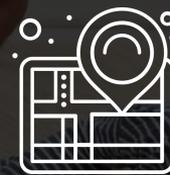
Acceso
gratuito al
programa



Perks



Acceso
gratuito a la
metodología
Vianeo



Formato
híbrido
flexible

PERKS incluidos



Pitchea y da a conocer tu proyecto en Founders Live.



Podrás tener tu desk para trabajar en las instalaciones de las mejores aceleradoras.



Conecta con el ecosistema de financiación del grupo Orbyn.



Accede a +100 actividades gratuitas: charlas, eventos, networking, formaciones...



Forma parte del programa Erasmus for Young Entrepreneurs de la mano de Innogate to Europe.

EL LUGAR

Hub 232 Las Rozas

El Ayuntamiento de Las Rozas tiene, entre sus principales objetivos, el desarrollo económico, empresarial y social del municipio, el fomento del emprendimiento y la innovación, el apoyo a las iniciativas empresariales y la potenciación del mercado laboral generador de empleo de calidad.

Las actividades presenciales del programa de incubación se llevarán a cabo principalmente en las instalaciones del **Hub 232 Las Rozas**, un espacio en el que se trabaja para el crecimiento y desarrollo del ecosistema digital y de innovación de la ciudad.

Dirección: [c/ Kálamos, 32. 28232 Las Rozas de Madrid \(Madrid\)](#)



Programación calendario

Open Call y registro de candidaturas

Hasta 25 octubre
2024

01

02

Revisión de candidaturas y selección

28-29 octubre 2024

Entrevistas candidatos

30 octubre
2024

03

04

Comunicación de proyectos seleccionados/no seleccionados

31 octubre 2024

Inauguración del programa

5 noviembre
2024

05

06

Formación presencial y online

5 noviembre 2024
-21 enero 2025

Mentorías y asesoramiento

6 noviembre 2024
-31 enero 2025

07

08

Demo Day

4 febrero 2025

Accede a una nueva metodología para tu proyecto: **VIANEO**

The screenshot shows the VIANEO dashboard for a project named 'Marine Data Analytics'. It features a navigation bar with 'Dashboard', 'Documents', 'Journey', 'Reports', 'Follow-up', and 'Committee'. The main content area includes a 'Profile' section with an anchor icon, a 'My journey' bar chart showing progress from 50% to 90%, and an 'Available reports' section with a circular progress indicator.

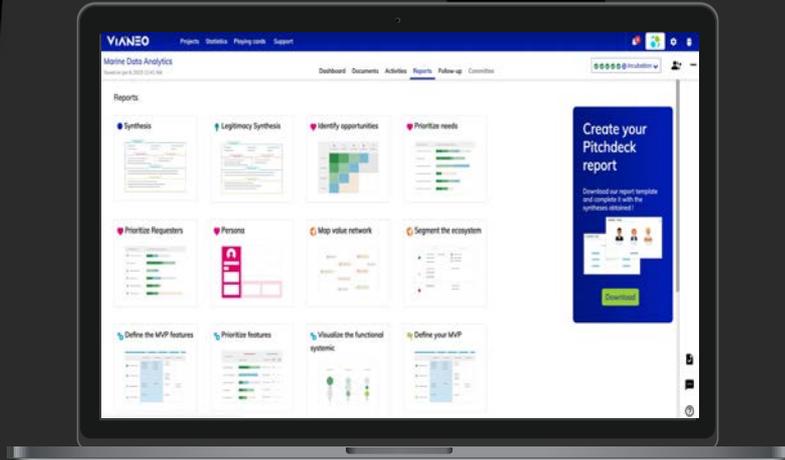
This screenshot displays the 'Define the MVP features' section of the VIANEO interface. It shows a detailed project plan with a timeline from 0 to 100 days. The plan is organized into columns for 'Requirements', 'Personas', 'Map value network', 'Segment the audience', 'Define the MVP features', and 'Priorize features'. Each column contains a list of tasks and sub-tasks, such as 'Define and codify', 'Market research', and 'Analyze and validate'.

The screenshot shows the 'Action plan' section of the VIANEO interface. It features a table with columns for 'Category', 'Title', 'Description', 'Priority', 'Deadline', 'Status', and 'Responsible'. The table lists several tasks, including 'Pick back to feature', 'Patient analysis', and 'Personas Interviews', each with a specific deadline and status.

This screenshot displays the 'Project documents' section of the VIANEO interface. It shows a list of documents with columns for 'Name', 'Method', and 'Date'. The documents listed include 'Meeting sheet', 'Project Document', 'Calendar', 'CV', and 'MVP presentation', each with a corresponding date and time.

Claves sobre la metodología

VIANEO



- Metodología de innovación centrada en el “Business Design” integrada en una herramienta de gestión de proyecto que ofrece una solución única de “Fast Business Prototyping”.
- Pasando por 5 etapas, **facilita una prueba de valor de la idea de negocio**, y ayuda a validar la idea con un acercamiento sistémico a la innovación y asegurando un adecuado “product-market fit”. **Creación un enfoque sistémico: pasar de la idea al modelo de negocio (“Go2market”)**.
- Se basa en la **efectuación**, un enfoque de toma de decisiones en emprendimiento que se centra en trabajar con lo que se tiene, asumir solo los riesgos que puedan permitirse, aprovechar las oportunidades a través de colaboraciones flexibles y creativas, adaptar las metas a lo inesperado y tomar un rol activo para construir el futuro.

Nuestros mentores



Isabel María Gómez

CISO independiente

#Ciberseguridad #IT

Asesora independiente de ciberseguridad. 20 años de experiencia en Ciberseguridad, especializada en Arquitectura IT, gestión de riesgos, privacidad, cumplimiento, transformación digital y ESG.

[LinkedIn](#)



Alejandro de la Granja

Sales Director. Atalanta

#Ciberseguridad #Ventas

Desarrollo de Negocio y Jefe de Equipo. Más de 15 años en empresas de TI y Seguridad liderando equipos multidisciplinares.

[LinkedIn](#)



David Pascual

Dir. Innovación y trans. digital.
Grupo Iberinsa

#Ciberseguridad #Innovación

Más de 23 años de experiencia en diferentes sectores y países de Europa y LATAM en multinacionales del sector tecnológico como El Corte Inglés, Indra o Everis.

[LinkedIn](#)

Nuestros mentores



Luis Sendino

Consultor de sostenibilidad económica

#Finanzas #Negocio

Profesor y consultor especialista en análisis del margen, el beneficio y la rentabilidad como resultado de las acciones de la empresa.

[LinkedIn](#)



Juan Carlos Fernández

Cofundador. Ezenit

#Ventas #Marketing #Ideación

Profesor universitario, cofundador de Ezenit, empresa de desarrollo enfocada a e-Commerce. Experto en ventas y comunicación.

[LinkedIn](#)



María Rojo

CEO. Enthec Solutions

#Ciberseguridad #Ideación
#Negocio

CEO de Enthec Solutions, cuenta con amplia experiencia en departamentos de ciberseguridad de entidades como BBVA, Santander, Indra o Airbus.

[LinkedIn](#)

Nuestros mentores



Florence D'Emmerez

Profesora de innovación y emprendimiento

#Innovación #Marketing #Negocio

Consultora en proyectos de Innovación e intraemprendimiento, proyectos de estrategia empresarial y responsable de marketing digital en una compañía de transportes.

[Linkedin](#)



Marta Cabezas

Socia. HIVE LEGAL

#Legal #Finanzas #Tecnología

Amplia experiencia en diseño de política fiscal, sistemas de control tributario e implantación de códigos de buenas prácticas en materia tributaria de grupos societarios de diversos sectores.

[Linkedin](#)



Soraya Cadalso

CEO. Uttopion

#Tecnología #IA #Negocio

Experta en plataformas virtuales, Inteligencia Virtual y blockchain. Profesora de máster en The Valley y EDEM.

[Linkedin](#)

Nuestros mentores



Alejandro Hernández
Consultor financiero. Sherpa
Tribe

#Finanzas #Financiación

Analista financiero especializado en startups. Máster en Finanzas y Servicios de Gestión Financiera por EAE Business School.

[Linkedin](#)



Nacho Sánchez
Fundador. Senda

#PitchDeck #Emprendimiento

Ingeniero aeroespacial y científico de datos, con amplia experiencia trabajando con startups. Ha guiado a más de 20 startups a asegurar su primera ronda de inversión.

[Linkedin](#)



Stéphan L. Maisons
Fundador. Sherpa Tribe

#Negocio #Innovación
#Financiación #Ventas

Coach estratégico, inversor y facilitador de la puesta en marcha del proceso estratégico de empresas tanto en Europa como en Latam.

[Linkedin](#)

Nuestros formadores y speakers

**Propuesta
de valor**



Florence D'Emmerez

[Linkedin](#)

**Product-market fit,
modelo de negocio y
valoración del entorno**



Eduardo Suja

[Linkedin](#)

**Blockchain y
ciberseguridad**



David Pascual

[Linkedin](#)

**Marketing
y go-to-market**



Irene Andreu

[Linkedin](#)

Nuestros formadores y speakers

Ámbito legal



Natalia Carrero

[Linkedin](#)

Búsqueda de financiación



Stéphan Maisons

[Linkedin](#)

Herramientas útiles



Laure Fourcade

[Linkedin](#)



Sara Velasco

[Linkedin](#)

Preparación del pitch deck



Estela Moreira

[Linkedin](#)



Beatriz Cebrián

[Linkedin](#)

Entidades promotoras



Las Rozas



Las
Rozas
Innova

Entidades colaboradoras

FOUNDERS
LIVE

.orbyn

VIANEO

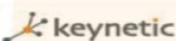
INNOGATE
TO EUROPE



FELLOW
FUNDERS

 DOZEN

Han pasado por el programa



CONTACTO y registro

Si te interesa formar parte del programa de incubación, rellena los datos que aparecen en este [formulario](#).

[Aquí puedes consultar las bases.](#)

En caso de haber preseleccionado tu perfil, nos pondremos en contacto contigo.

Apúntate
AQUÍ



¿Tienes alguna duda? Ponte en contacto con nosotros en incibeemprende@sherpa-tribe.com

 Visita nuestra [web](#)

 Síguenos en [LinkedIn](#)



FAQ

1 ¿Qué es INCIBE Emprende?

INCIBE, Instituto Nacional de Ciberseguridad trabaja para afianzar la confianza digital, elevar la ciberseguridad y la resiliencia y contribuir al mercado digital de manera que se impulse el uso seguro del ciberespacio en nuestro país.

La iniciativa INCIBE Emprende está dirigida a emprendedores y start-ups con el objetivo de ofrecer un impulso y apoyo para crear un ecosistema de emprendimiento.

Este proyecto se alinea bajo 3 ejes estratégicos: La Estrategia Nacional de Ciberseguridad (ENCS), la Agenda España Digital 2026 y el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia del Gobierno de España.

Este proyecto, que se extenderá a lo largo de dos años, está repleto de oportunidades y aprendizajes valiosos en los que pretendemos impulsar proyectos empresariales tanto de ciberseguridad como del sector agroalimentario, turismo o alimentación siempre que estos tengan en algún punto de su cadena de producción un componente de ciberseguridad.

2 ¿Quién es Sherpa Tribe?

Somos una consultora de innovación, pedagogía, marketing, engagement y comunicación dirigida al mundo de la educación y del emprendimiento.

A través de tres pilares: Tech, Education e Innovation Ventures acompañamos a las empresas en el desarrollo de su negocio impulsando su competitividad y apoyando su crecimiento.

Sherpa la formamos un equipo con un amplio know-how, tecnólogos, comunicadores, emprendedores y gestores de proyectos, cuya misión es la de apoyar a las empresas en su camino hacia la innovación.

Gracias a nuestras metodologías disruptivas, con herramientas propias como Viano creamos un enfoque sistémico para pasar de una idea al modelo de negocio: Go2market.

Contamos con la alianza estratégica de 42 Fundación Telefónica, parte de la red de campus de programación más innovadores del mundo, y de INCIBE, Instituto Nacional de Ciberseguridad, que depositan su confianza en nosotros para realizar sus programas.

3

¿Quién es Las Rozas?

El **Ayuntamiento de Las Rozas**, a través de la Concejalía de Economía, Innovación y Empleo tiene entre sus principales objetivos el desarrollo económico, empresarial y social del municipio, el fomento del emprendimiento y la innovación, el apoyo a las iniciativas empresariales y la potenciación del mercado laboral generador de empleo de calidad. Desde **Las Rozas Next**, programa de impulso al emprendimiento y vocaciones STEAM, de la Concejalía de Economía, Innovación y Empleo se realizan los programas de formación e inicio al emprendimiento desde la fase de idea.

Por su parte, **Las Rozas Innova**, la Empresa Municipal de Innovación y Desarrollo Tecnológico del Ayuntamiento de Las Rozas, en cuyo objeto social se encuentra el desarrollo de proyectos fomento del emprendimiento, la innovación y atracción de empresas de nueva creación que comercialicen productos y/o servicios a través del uso intensivo de las tecnologías de la información y la comunicación (empresas startup). Las Rozas Innova, a través del Hub Las Rozas Innova, del lanzamiento de retos, de programas piloto, apoya al emprendimiento en fases avanzadas.

4

¿En qué consiste el programa de incubación?

El programa de incubación tiene una duración de 4 meses y ofrece una combinación de formaciones presenciales y en línea para maximizar la experiencia de aprendizaje.

Las formaciones presenciales (45 horas) se llevan a cabo en las instalaciones del Ayuntamiento de Las Rozas o de Las Rozas Innova, en el municipio de Las Rozas de Madrid, brindando un entorno óptimo para el desarrollo de los participantes. El programa incluye 30 horas de mentorías individuales online con grandes expertos, quienes ajustarán sus asesorías a las necesidades específicas de cada proyecto. Adicionalmente, se ofrecen hasta 30 horas de asesoramiento en áreas legales, fiscales y laborales, asegurando que los emprendedores reciban un apoyo integral. La modalidad híbrida del programa permite a los participantes acceder a actividades tanto presenciales como online, adaptándose así a diferentes estilos de vida y horarios. Una parte clave del programa es la visita a 10 agentes del ecosistema, lo que permite a los emprendedores establecer conexiones valiosas y obtener una visión profunda del entorno empresarial.

Finalmente, el programa culmina con un Demo Day, una oportunidad única para presentar los proyectos ante potenciales inversores y aumentar la posibilidad de obtener financiación.

5

¿Qué tipo de proyectos o ideas pueden participar?

Podrán participar en el programa:

- Personas físicas que no desarrollen actividad económica.
- Personas físicas que realicen o desarrollen alguna actividad económica por la que ofrezcan bienes o servicios en el mercado.
- Equipos de como máximo 4 personas físicas que no realicen actividad económica individualmente y que, aun careciendo de personalidad jurídica, puedan desarrollar dichas ideas/proyectos.
- Ser mayor de edad y tener plena capacidad de obrar.
- Haber cumplimentado en tiempo y forma toda la información requerida en el formulario de inscripción.
- Hallarse al corriente en el cumplimiento de obligaciones frente a la Seguridad Social y la Agencia Tributaria españolas.

Debe tratarse de ideas/proyectos en ciberseguridad, o de cualquier otro ámbito o sector, siempre en este último caso, que las tecnologías para su desarrollo precisen la integración de un componente de ciberseguridad.

Las ideas/proyectos a presentar deben encontrarse en fase semilla (Pre-seed & Seed), ser escalables, ser diferenciadores a la hora de solucionar los problemas/necesidades de los clientes, tener potencial de crecimiento y proyección de mercado y necesitar de apoyo para su desarrollo.

Las ideas/proyectos deben tener un mínimo grado de desarrollo (definir el problema e identificar la solución) y ser técnicamente viables (que sea posible su desarrollo atendiendo a sus características).

Las ideas/proyectos no deben haber sido previamente incubadas en un Programa de INCIBE.

6

¿El programa se desarrolla de manera presencial?

El programa se desarrolla de manera híbrida, las formaciones se realizan de forma presencial y las mentorías y asesoramientos, de manera online, permitiendo a los participantes adaptar su participación en el programa con sus diferentes estilos de vida y horarios.

Las actividades presenciales tienen lugar en las instalaciones del Ayuntamiento de Las Rozas.

7

¿Qué debe incluir la candidatura? ¿Qué requisitos debo cumplir para inscribirme?

Todos los campos necesarios pueden consultarse en el formulario de inscripción, disponible [en este enlace](#).

Todos los campos solicitados deben ser cumplimentados obligatoriamente por los candidatos. Podrán participar personas o grupos de personas con una idea innovadora centrada en ciberseguridad o que, estando centradas en cualquier otro sector, incluyan un componente de ciberseguridad. Todos los requisitos que deben cumplir los proyectos aparecen reflejados en la pregunta “¿Qué tipo de ideas o proyectos pueden participar?”.

8

¿Qué criterios se evaluarán para seleccionar los proyectos?

Tras el análisis preliminar de cada idea presentada, se inicia por parte del Comité evaluador, la fase de valoración de las propuestas recibidas. A la hora de valorar los proyectos presentados, se tendrá en cuenta toda la información proporcionada en el formulario de inscripción por los candidatos. Se valorará especialmente:

- Domicilio en Las Rozas de Madrid o en la zona noroeste de la Comunidad de Madrid, ser miembro del Hub Las Rozas Innova, haber participado en programas de incubación de Las Rozas Next.
- Antigüedad del proyecto.
- Incidencia de la ciberseguridad en el proyecto.
- Fase en que se encuentra la idea/startup al momento de la inscripción.
- Número total de socios.
- Grado de innovación presente en la propuesta.
- Viabilidad de la idea como negocio
- Adaptación del equipo al proyecto propuesto
- Relevancia de la solución en relación con el sector de la ciberseguridad.

Cada uno de estos criterios se evaluará del 1-10, de modo que sea 1 la peor calificación y 10 la mejor para cada criterio. Estos criterios se evaluarán únicamente en los proyectos presentados que cumplan con la totalidad de requisitos del apartado anterior.

Se seleccionarán un total de 15 proyectos o ideas para participar en el programa. La organización podrá solicitar, sobre aquellas propuestas que considere, entrevistas para conocer al emprendedor o grupo de emprendedores y recibir aclaraciones complementarias de los diferentes apartados de la propuesta, al objeto de conseguir el conocimiento más completo posible de la idea, el proyecto de nueva empresa y de su posible plan de negocio.

9

¿Cuándo puedo realizar la inscripción al programa?

El periodo de inscripción finaliza el 25 de octubre.

El programa inicia el 5 de noviembre.

10

¿Cuál es el coste del programa?

La participación en el programa es gratuita para las startups seleccionadas.

11

¿Puedo participar si no tengo mi empresa en Las Rozas?

Sí. La organización seleccionará los mejores proyectos con un conjunto de elementos que se valorarán como se indica en las bases. Uno de los criterios que se valora pero no es excluyente es ser de Las Rozas o de la zona Noroeste de la Comunidad de Madrid.

12

¿Qué ventaja tiene este programa frente al que ofrecen otras incubadoras?

Nuestro programa ofrece una serie de beneficios adicionales que lo hacen único:

1. **Mentores expertos:** contamos con un equipo de mentores altamente cualificados que proporcionan orientación y apoyo personalizados. Esta mentoría es fundamental para guiar a las startups en su camino hacia el éxito.
2. **Modalidad semipresencial:** la modalidad semipresencial es una de nuestras grandes ventajas. Este formato evita la desconexión que puede ocurrir en programas 100% online. Permite mantener el contacto face-to-face y el networking, fundamentales para el crecimiento y el intercambio de ideas. Las formaciones tienen lugar presencialmente y las mentorías, de manera online.
3. **Oportunidades de networking:** al ofrecer la posibilidad de encuentros presenciales, facilitamos el desarrollo de relaciones significativas y redes de contacto que pueden ser cruciales para el desarrollo empresarial.
4. **Estancia en el Hub Las Rozas Innova:** la organización conformará un jurado para elegir un proyecto ganador en un Demo Day. Este proyecto recibirá de premio 6 meses de estancia en el Hub Las Rozas Innova siempre que se cumplan los requisitos necesarios indicados en las bases de acceso al Hub Las Rozas Innova.

En resumen, nuestro programa no solo está especialmente diseñado para empresas en una etapa crítica de desarrollo, sino que también proporciona una combinación equilibrada de aprendizaje en línea y presencial, acceso a mentores expertos y valiosas oportunidades de networking. Estos factores, en conjunto, aseguran una experiencia enriquecedora y un apoyo integral que marca una diferencia real en el crecimiento de las empresas.

13

¿Hay algún ganador o premiado tras finalizar el programa?

Sí. La organización conformará un jurado para elegir un proyecto ganador en un Demo Day. Este proyecto recibirá de premio 6 meses de estancia en el Hub Las Rozas Innova siempre que se cumplan los requisitos necesarios: que haya validado la idea, que esté dado de alta (el autónomo o la sociedad), que esté al día de pagos con la AEAT, TGSS y Ayuntamiento de Las Rozas, entre otros.



Sherpa
Tribe