

ÚNETE A
#INCIBEEMPRENDE

STARTUP & CYBER

STARTUP BOOST

Programa de aceleración
INCIBE Emprende by Sherpa Tribe

En colaboración con

fundación
hiberus

LA
ERMINAL
X ANIVERSARIO

STARTUP BOOST

INCIBE Emprende by Sherpa Tribe

Bienvenido a **Startup Boost**, programa de aceleración organizado por **Sherpa Tribe**, entidad colaboradora de la iniciativa **INCIBE Emprende** que impulsa el Instituto Nacional de Ciberseguridad (INCIBE) para afianzar la confianza digital, elevar la ciberseguridad y la resiliencia y contribuir al mercado digital de manera que se impulse el uso seguro del ciberespacio en nuestro país.

INCIBE Emprende está dirigida a emprendedores y startups con el objetivo de ofrecer impulso y apoyo para crear un ecosistema de emprendimiento. **El programa de aceleración en Zaragoza está coorganizado con Fundación hiberus en La Terminal, entre las 10 mejores aceleradoras de España.**

fundación
hiberus

LA
TERMINAL
X ANIVERSARIO

Financiado por
la Unión Europea
NextGenerationEU

GOBIERNO
DE ESPAÑA
MINISTERIO
DE LA TRANSICIÓN DIGITAL
Y DE LA FUNCIÓN PÚBLICA
SECRETARÍA DE ESTADO
DE POLÍTICAS DE TRANSICIÓN DIGITAL

Plan de
Recuperación,
Transformación
y Resiliencia

incibe_ incibe
emprende
INSTITUTO NACIONAL DE CIBERSEGURIDAD

Sherpa
Tribe

Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (PRTR) a través del Componente 15. Inversión 7 Ciberseguridad: Fortalecimiento de las capacidades de ciudadanos, PYMES y profesionales e impulso del sector.



Emprendimiento en
ciberseguridad



Ciberseguridad en
emprendimiento

¿A QUIÉN va dirigido el programa?

1



Startups con un proyecto ya iniciado.

2



Startups con hasta 5 años de antigüedad, desde su constitución.

3



Iniciativas de base tecnológica con alto potencial en ciberseguridad.

¿QUÉ TE ofrecemos?

1. Programa de aceleración de **3 meses de duración**

3. **45 horas de mentorías individuales** con grandes expertos adaptadas a las necesidades de cada proyecto

5. **Modalidad híbrida** (actividades presenciales y online)

7. **Demo Day**

2. **Formaciones presenciales** en las instalaciones de La Terminal (etopia_)

4. **Hasta 60 horas de asesoramiento** legal, fiscal y laboral

6. Visita a **10 agentes** del ecosistema



BENEFICIOS del programa



Acceso
gratuito al
programa



Perks



Acceso
gratuito a la
metodología
Vianeo



Formato
híbrido
flexible

PERKS incluidos



Pitchea y da a conocer tu proyecto en Founders Live.



Podrás tener tu desk para trabajar en las instalaciones de las mejores aceleradoras.



Conecta con el ecosistema de financiación del grupo Orbyn.



Accede a +100 actividades gratuitas: charlas, eventos, networking, formaciones...



Forma parte del programa Erasmus for Young Entrepreneurs de la mano de Innogate to Europe.

EL LUGAR

La Terminal de etopia_

La Terminal es un ecosistema único diseñado para potenciar proyectos emprendedores que giran en torno a la tecnología y el mundo digital.

Ubicado en la tercera y cuarta planta de **etopia_** y con un conjunto de oficinas y escritorios, creados para albergar startups y proyectos tecnológicos, ofrece más que simples espacios: **brinda oportunidades transformadoras.**

Un **espacio enfocado en la colaboración y el crecimiento**, en el que se ofrece un acompañamiento estratégico a proyectos en fase de idea, ayudándolos a validar y refinar sus modelos. Y se asiste a aquellos que se encuentran en la fase de desarrollo, brindando el apoyo necesario para lograr un crecimiento sostenible y significativo.



Programación calendario

Open Call y registro de candidaturas

Hasta 12 noviembre
2024

01

02

Revisión de candidaturas,
entrevistas candidatos y
comunicación de proyectos
seleccionados/no
seleccionados

13-24 noviembre 2024

Inauguración del programa

25 noviembre
2024

03

04

Formación
presencial
y online

TBD

Mentorías y asesoramiento

TBD

05

06

Demo Day

TBD (enero 2025)

Accede a una nueva metodología para tu start up: **VIANEO**

The screenshot shows the VIANEO dashboard for a project named 'Marine Data Analytics'. It features a navigation bar with 'Dashboard', 'Documents', 'Journey', 'Reports', 'Follow-up', and 'Committee'. The main content area includes a 'Profile' section with an anchor icon, a 'My journey' section with a bar chart showing progress from 50% to 90%, and an 'Available reports' section with a circular progress indicator.

This screenshot displays a detailed project plan within the VIANEO interface. It features a horizontal timeline with milestones and a list of tasks. The tasks are organized into categories such as 'Define the MVP features', 'Prepare the business plan', and 'Prepare the pitch deck'. Each task includes a description and a status indicator.

The screenshot shows an 'Action plan' table within the VIANEO interface. The table lists tasks with columns for 'Category', 'Title', 'Description', 'Priority', 'Deadline', 'Status', and 'Responsible'. The tasks include 'Pitch deck to Investor', 'Market analysis', and 'Personas Interviews'.

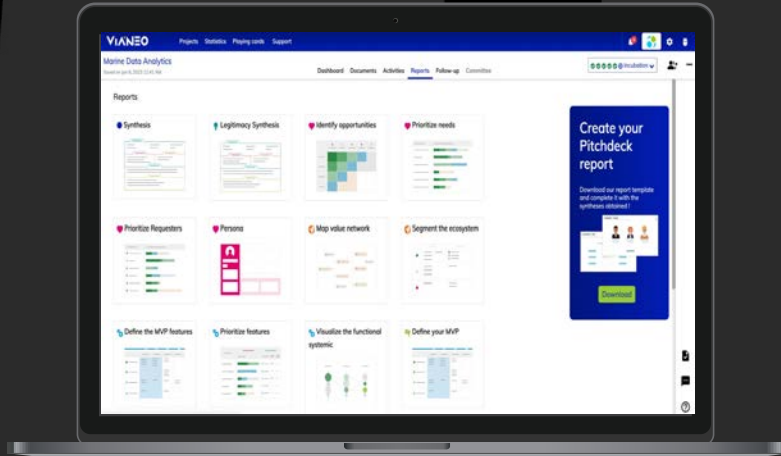
Category	Title	Description	Priority	Deadline	Status	Responsible
Investor	Pitch deck to Investor	Add slides about the team	High	15/02/23	Not started	Sebastian Herber
Market	Market analysis	Market analysis	urgent	15/02/23	In progress	Sebastian Herber
Personas	Personas Interviews	Exploratory interviews with consultants	Normal	15/02/23	Not started	Sebastian Herber

The screenshot displays a 'Project documents' section within the VIANEO interface. It lists documents with columns for 'Name', 'Modified', and 'Status'. The documents include 'Market sheet', 'Business plan', 'Pitch deck', and 'MVP presentation'.

Name	Modified	Status
Market sheet - Sebastian Herber	Tue, 14/02/2023, 9:02 AM	Not started
Business plan - Sebastian Herber	Tue, 14/02/2023, 3:43 PM	Not started
Pitch deck - Sebastian Herber	Fri, 10/02/2023, 1:49 PM	Not started
MVP presentation - Sebastian Herber	Tue, 14/02/2023, 4:26 PM	Not started

Claves sobre la metodología

VIANEO



- Metodología de innovación centrada en el “Business Design” integrada en una herramienta de gestión de proyecto que ofrece una solución única de “Fast Business Prototyping”.
- Pasando por 5 etapas, **facilita una prueba de valor de la idea de negocio**, y ayuda a validar la idea con un acercamiento sistémico a la innovación y asegurando un adecuado “product-market fit”. **Creación un enfoque sistémico: pasar de la idea al modelo de negocio (“Go2market”)**.
- Se basa en la **efectuación**, un enfoque de toma de decisiones en emprendimiento que se centra en trabajar con lo que se tiene, asumir solo los riesgos que puedan permitirse, aprovechar las oportunidades a través de colaboraciones flexibles y creativas, adaptar las metas a lo inesperado y tomar un rol activo para construir el futuro.

Nuestros mentores



Isabel María Gómez

CISO independiente

#Ciberseguridad #IT

Asesora independiente de ciberseguridad. 20 años de experiencia en Ciberseguridad, especializada en Arquitectura IT, gestión de riesgos, privacidad, cumplimiento, transformación digital y ESG.

[LinkedIn](#)



Alejandro de la Granja

Sales Director. Atalanta

#Ciberseguridad #Ventas

Desarrollo de Negocio y Jefe de Equipo. Más de 15 años en empresas de TI y Seguridad liderando equipos multidisciplinares.

[LinkedIn](#)



David Pascual

Dir. Innovación y trans. digital.
Grupo Iberinsa

#Ciberseguridad #Innovación

Más de 23 años de experiencia en diferentes sectores y países de Europa y LATAM en multinacionales del sector tecnológico como El Corte Inglés, Indra o Everis.

[LinkedIn](#)

Nuestros mentores



Luis Sendino

Consultor de sostenibilidad económica

#Finanzas #Negocio

Profesor y consultor especialista en análisis del margen, el beneficio y la rentabilidad como resultado de las acciones de la empresa.

[LinkedIn](#)



Juan Carlos Fernández

Cofundador. Ezenit

#Ventas #Marketing #Ideación

Profesor universitario, cofundador de Ezenit, empresa de desarrollo enfocada a e-Commerce. Experto en ventas y comunicación.

[LinkedIn](#)



María Rojo

CEO. Enthec Solutions

#Ciberseguridad #Ideación
#Negocio

CEO de Enthec Solutions, cuenta con amplia experiencia en departamentos de ciberseguridad de entidades como BBVA, Santander, Indra o Airbus.

[LinkedIn](#)

Nuestros mentores



Florence D'Emmerez

Profesora de innovación y emprendimiento

#Innovación #Marketing #Negocio

Consultora en proyectos de Innovación e intraemprendimiento, proyectos de estrategia empresarial y responsable de marketing digital en una compañía de transportes.

[Linkedin](#)



Marta Cabezas

Socia. HIVE LEGAL

#Legal #Finanzas #Tecnología

Amplia experiencia en diseño de política fiscal, sistemas de control tributario e implantación de códigos de buenas prácticas en materia tributaria de grupos societarios de diversos sectores.

[Linkedin](#)



Soraya Cadalso

CEO. Uttopion

#Tecnología #IA #Negocio

Experta en plataformas virtuales, Inteligencia Virtual y blockchain. Profesora de máster en The Valley y EDEM.

[Linkedin](#)

Nuestros mentores



Alejandro Hernández

Consultor financiero. Sherpa Tribe

#Finanzas #Financiación

Analista financiero especializado en startups. Máster en Finanzas y Servicios de Gestión Financiera por EAE Business School.

[Linkedin](#)



Eduardo Suja

Mentor. Viano

#Negocio #Ideación

Sólida experiencia en IT. Director de proyectos responsable de todo el ciclo de vida de los mismos.

[Linkedin](#)

Nuestros mentores



Stéphan L. Maisons

Fundador. Sherpa Tribe

#Negocio #Innovación
#Financiación #Ventas

Coach estratégico, inversor y facilitador de la puesta en marcha del proceso estratégico de empresas tanto en Europa como en Latam.

[Linkedin](#)



Juan Ma Peral

Mentor en Ciberseguridad

#Ciberseguridad #Sostenibilidad

Experto en seguridad digital con un enfoque integral. Con formación en UNED y UAB y diversas certificaciones clave, se mantiene al día de todas las innovaciones clave en el mundo de la ciberseguridad.

[Linkedin](#)

Nuestros formadores y speakers

1

Ciberseguridad



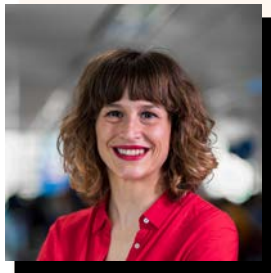
Isabel María Gómez

CISO independiente,
consultora de ciberseguridad.

[Linkedin](#)

2

Marketing



**Patricia
Irulegui**

Google Ads
Specialist.

[Linkedin](#)



**Sergio
Magallón**

Digital Analyst.

[Linkedin](#)

3

Deep tech



Miguel Quílez

Director de hiberus booster.

[Linkedin](#)

Nuestros formadores y speakers

4 RRHH y cultura interna



Juan Gasca
CEO y fundador de
Dothink Lab y
fundador y director
de Thinkers Co.

[Linkedin](#)



Alfonso Romay
Director de Operaciones
y Estrategia de Thinkers
Co.

[Linkedin](#)

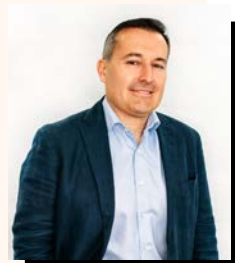
5 Legal



Donna Alcalá
Co-fundadora y directora
legal de Eleva Legal.

[Linkedin](#)

6 Búsqueda de financiación



Guillermo Azqueta
Cofundador y CEO de Fellow
Funders (Orbyn).

[Linkedin](#)

Nuestros formadores y speakers

7

Internacionalización



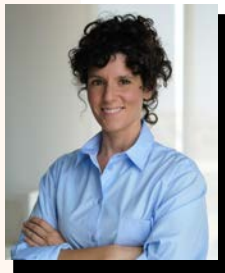
David Retana

Consultor independiente.

[LinkedIn](#)

8

Preparación
de *pitch deck*



Alejandra Ramón

Fundadora y directora de Addsum,
formadora de startups en hiberus.

[LinkedIn](#)

Entidades promotoras



**Entidades
colaboradoras**

**FOUNDERS
LIVE**

.orbyn

VIANEO

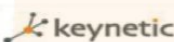
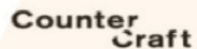
**INNOGATE
TO EUROPE**



**FELLOW
FUNDERS**

 **DOZEN**

Han pasado por el programa



CONTACTO y registro

Si te interesa formar parte del programa de aceleración, rellena los datos que aparecen en este [formulario](#).

[Aquí puedes consultar las bases.](#)


En caso de haber preseleccionado tu perfil, nos pondremos en contacto contigo.

Apúntate
AQUÍ



¿Tienes alguna duda? Ponte en contacto con nosotros en incibeemprende@sherpa-tribe.com

 Visita nuestra [web](#)

 Síguenos en [LinkedIn](#)



FAQ

1 ¿Qué es INCIBE Emprende?

INCIBE, Instituto Nacional de Ciberseguridad trabaja para afianzar la confianza digital, elevar la ciberseguridad y la resiliencia y contribuir al mercado digital de manera que se impulse el uso seguro del ciberespacio en nuestro país.

La iniciativa INCIBE Emprende está dirigida a emprendedores y start-ups con el objetivo de ofrecer un impulso y apoyo para crear un ecosistema de emprendimiento.

Este proyecto se alinea bajo 3 ejes estratégicos: La Estrategia Nacional de Ciberseguridad (ENCS), la Agenda España Digital 2026 y el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia del Gobierno de España.

Este proyecto, que se extenderá a lo largo de dos años, está repleto de oportunidades y aprendizajes valiosos en los que pretendemos impulsar proyectos empresariales tanto de ciberseguridad como del sector agroalimentario, turismo o alimentación siempre que estos tengan en algún punto de su cadena de producción un componente de ciberseguridad.

2 ¿Quién es Sherpa Tribe?

Somos una consultora de innovación, pedagogía, marketing, engagement y comunicación dirigida al mundo de la educación y del emprendimiento.

A través de tres pilares: Tech, Education e Innovation Ventures acompañamos a las empresas en el desarrollo de su negocio impulsando su competitividad y apoyando su crecimiento.

Sherpa la formamos un equipo con un amplio know-how, tecnólogos, comunicadores, emprendedores y gestores de proyectos, cuya misión es la de apoyar a las empresas en su camino hacia la innovación.

Gracias a nuestras metodologías disruptivas, con herramientas propias como Viano creamos un enfoque sistémico para pasar de una idea al modelo de negocio: Go2market.

Contamos con la alianza estratégica de 42 Fundación Telefónica, parte de la red de campus de programación más innovadores del mundo, y de INCIBE, Instituto Nacional de Ciberseguridad, que depositan su confianza en nosotros para realizar sus programas.

FAQ

3

¿Quién es Fundación hiberus?

Fundación hiberus es una institución sin ánimo de lucro que trabaja por permear el valor de la tecnología en la sociedad. Impulsa el conocimiento digital, promueve el desarrollo profesional en el ámbito TIC, fomenta las vocaciones científico-tecnológicas, así como el emprendimiento. Trabaja en diversos proyectos y actividades para crear una sociedad más tecnológica, innovadora y emprendedora.

4

¿Quién es La Terminal?

La Terminal es una incubadora – aceleradora municipal del Ayuntamiento de Zaragoza gestionada por Fundación hiberus e hiberus.

La Terminal nació hace 10 años con el propósito de ser el lugar donde se consolidan los proyectos empresariales de la región, en una clara apuesta por el emprendimiento, las empresas y el empleo. Su propuesta de valor se basa en la capacitación, adaptan los programas y formaciones a las necesidades concretas de cada proyecto, garantizando una formación de calidad que aporte valor en cada fase del ciclo de emprendimiento.

Ofrecen acompañamiento empresarial, asesorando de manera personalizada a los emprendedores con los mejores profesionales y su pool de mentores. Conectan personas con ganas de innovar y enfrentar los retos del futuro creando una comunidad dinámica, abierta y global.

Impulsan los proyectos tecnológicos proporcionando herramientas necesarias para crecer y desarrollar la idea de negocio, lanzarla al mercado y acelerar su crecimiento.

5 ¿En qué consiste el programa de aceleración?

El programa de aceleración tiene una duración de 3 meses y ofrece una combinación de formaciones presenciales y en línea para maximizar la experiencia de aprendizaje.

Las formaciones presenciales se llevan a cabo en las instalaciones de La Terminal, en Zaragoza, brindando un entorno óptimo para el desarrollo de los participantes. El programa incluye 45 horas de mentorías individuales con grandes expertos, quienes ajustarán sus asesorías a las necesidades específicas de cada proyecto. Adicionalmente, se ofrecen hasta 60 horas de asesoramiento en áreas legales, fiscales y laborales, asegurando que los emprendedores reciban un apoyo integral. La modalidad híbrida del programa permite a los participantes acceder a actividades tanto presenciales como online, adaptándose así a diferentes estilos de vida y horarios. Una parte clave del programa es la visita a 10 agentes del ecosistema, lo que permite a los emprendedores establecer conexiones valiosas y obtener una visión profunda del entorno empresarial.

Finalmente, el programa culmina con un Investor Day, una oportunidad única para presentar los proyectos ante potenciales inversores y aumentar la posibilidad de obtener financiación.

6

¿Qué tipo de startups pueden participar?

Podrán acceder todas las startups (empresas emergentes) de base tecnológica, independientemente de su sector y estadio de madurez (early stage, growth, expansión o scale-up) y que:

- Debe tratarse de empresas de ciberseguridad, o de cualquier otro ámbito/sector, siempre que, en este último caso, precisen incorporar la ciberseguridad en su cadena de valor.
- Sean sociedades mercantiles, que se hayan constituido legalmente en España (quedan excluidas por tanto las sociedades civiles y las asociaciones y fundaciones sin ánimo de lucro).
- Desarrollen una actividad económica por la que ofrezcan bienes y/o servicios en el mercado y estén dados de alta en el Censo de Empresarios, Profesionales y Retenedores de la Agencia Estatal de Administración Tributaria.
- Cumplan las condiciones para ser consideradas start-ups, de acuerdo a lo establecido en el artículo 3 de la Ley 28/2022, de 21 de diciembre, de fomento del ecosistema de las empresas emergentes.
- Sean microempresas o Pymes.
- No hayan sido previamente aceleradas en un Programa de INCIBE.
- Hallarse al corriente en el cumplimiento de obligaciones frente a la Seguridad Social y la Agencia Tributaria españolas

Los participantes que incumplan cualquiera de estos requisitos podrán ser eliminados del proceso de selección del programa.

FAQ

7

¿El programa se desarrolla de manera presencial?

El programa se desarrolla de manera híbrida, con formaciones presenciales y mentorías y asesorías online, permitiendo a los participantes adaptar su participación en el programa con sus diferentes estilos de vida y horarios.

Las actividades presenciales tienen lugar en las instalaciones de La Terminal, en Zaragoza.

9

¿Cuándo puedo realizar la inscripción al programa?

El periodo de inscripción finaliza el 12 de noviembre. El programa se inicia el 25 de noviembre.

8

¿Qué debe incluir la candidatura? ¿Qué requisitos debo cumplir para inscribirme?

Todos los datos necesarios para formalizar la inscripción se pueden consultar en el [formulario de registro](#).

10

¿Cuál es el coste del programa?

La participación en el programa es gratuita para las startups seleccionadas.

11

¿Qué ventaja tiene este programa frente al que ofrecen otras aceleradoras?

Nuestro programa ofrece una serie de beneficios adicionales que lo hacen único:

1. **Mentores Expertos:** contamos con un equipo de mentores altamente cualificados que proporcionan orientación y apoyo personalizados. Esta mentoría es fundamental para guiar a las startups en su camino hacia el éxito.
2. **Modalidad Semipresencial:** la modalidad semipresencial es una de nuestras grandes ventajas. Este formato evita la desconexión que puede ocurrir en programas 100% online. Permite mantener el contacto face-to-face y el networking, fundamentales para el crecimiento y el intercambio de ideas.
3. **Oportunidades de Networking:** al ofrecer la posibilidad de encuentros presenciales, facilitamos el desarrollo de relaciones significativas y redes de contacto que pueden ser cruciales para el desarrollo empresarial.

En resumen, nuestro programa no solo está especialmente diseñado para empresas en una etapa crítica de desarrollo, sino que también proporciona una combinación equilibrada de aprendizaje en línea y presencial, acceso a mentores expertos y valiosas oportunidades de networking. Estos factores, en conjunto, aseguran una experiencia enriquecedora y un apoyo integral que marca una diferencia real en el crecimiento de las empresas.



Sherpa
Tribe